関西情報発信拠点「新潟をこめ」テスト販売 取引条件

テスト販売商品は新潟をこめを運営している「株式会社ゆのたに」が販売を行います。同社よりテスト販売に関する取引条件が下記の通り提示されていますので、必ずご確認の上お申込みください。

1 仕入、販売条件等

①卸値、ロット数等は参加企業と新潟をこめが協議の上決定する。

※卸値は上代の **85%** とする。

※テスト販売後に定番商品となった場合には、卸値やロット数等が変更になるため、予め留意すること（卸値は概ね上代の 65% が上限）

②消化仕入れ方式とする。

③送料は参加企業の負担とする。

④販売期間中に賞味期限が近くなった商品は、値引き販売は行わず、返品する。

返品時期は、参加企業と新潟をこめで協議の上決定する。

販売期間終了後の在庫も返品する。

※いずれの場合も、返送料は参加企業の負担とする。

2 発注・納品

①販売状況により、欠品が見込まれる場合、随時発注を行う。

※テスト販売期間終了間近（概ね 10 日前）に欠品が見込まれる場合は、当該企業に確認の連絡を行う。

②発注は、新潟をこめの発注書を参加企業に FAX することで本発注とする。

③納品は、発注書に記載の納期に従う。

3 請求

参加企業は、テスト販売の結果報告（月初に NICO より送付）に基づき、請求書を翌月 5 日までに株式会社ゆのたにへ送付する。

4 テスト販売の結果報告

以下の情報を販売期間終了後に参加企業に報告する。

①各月別の販売総額、売上個数

②販売商品に関する店舗担当者の所感（値段、量目、外見、味、取扱い容易性等について、同カテゴリーの売れ筋との比較、お客の声、改善点等を記載）

③POS データ（性別、年代）