



～海外での販路構築・販路拡大を目指す～



## 県内食品関連企業等向け「海外販路開拓相談会」のご案内

NICO では、商品企画・開発、製造、販売および営業、企業経営等の食品ビジネス全ての工程において経験を持つ平山 勝也 氏をお招きして相談会を開催します。

海外での市場調査やテストマーケティングを踏まえ「継続的な取引に繋げる」という課題の解決に対して小売業とサプライヤー双方の立場からアドバイスいただきます。

輸出に力を入れて取り組みたいとご検討中の方は気軽にご相談ください。

このようなお悩みを持つ企業の皆さまからのお申込みをお待ちしております！

- ・ 海外展開に取り組んでいるが、輸出が単発となり、なかなか定番化に至らない
- ・ 海外向け商品開発・改良に向け、何から取り組めばいいかわからない
- ・ ターゲットに対してどのような方法でアプローチすればいいのかわからない 等

- ◆ 日時 2024年2月29日(木) 11:00～16:50 1社あたり50分
- ◆ 会場 にいがた産業創造機構(新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル9F)
- ◆ 対象者 新潟県内に事業所を有し、原則として新潟県内で製造された加工食品等を取り扱う事業者等
- ◆ 定員 5社
- ◆ 参加費 無料

### 専門家 平山 勝也 氏 経歴

1993年商社の水産物担当としてキャリアスタート。

海外サプライヤーとの交渉・輸入・製造・営業迄の一貫通したビジネスに従事。1997年国内大手小売業で商品政策・調達戦略および商品開発のプロセス改革、商品部の人材育成に従事。2010年国内大手コンビニチェーン入社後、商品調達から開発・製造を担う製造小売機能会社の社長を歴任。2019年外資系大手小売業グループに入社、日本側の商品本部ヴァイス・プレジデントや貿易機能を担うグループ企業の社長を歴任。これまでの経験から国内外に多くのネットワークを持つ。

日々の活動から得た“各国のニーズや商慣習の違い”をお伝えし、“商品開発のヒント”や“商売につなげるためのネットワークの作り方”など、ビジネスの参考となる情報を提供いたします。

- ◆ 申込方法  
2月19日(月)までに参加申込書を入力いただき、NICO 海外展開支援チームメールアドレス (kaigai@nico.or.jp) へお送りください。

送付先 : kaigai@nico.or.jp 【申込締切 : 2月19日(月)】

## 県内食品関連企業等向け「海外販路開拓相談会」参加申込書

<b>企業名</b>		<b>業種</b>	
<b>住所</b>	〒 -		
<b>担当者 所属・役職</b>	<b>担当者氏名</b>		
<b>TEL</b>	<b>E-Mail</b>		
<b>自社 HP URL</b>	http(S)://		
<b>主な取扱商品</b>			
<b>輸出に関する これまでの取組</b>	輸出国 :		
	取引形態 : <input type="checkbox"/> 直接貿易 <input type="checkbox"/> 間接貿易 ※複数回答可		
	取組内容・経験 :		
<b>取組を踏まえた 相談内容 (具体的に)</b>			

参加を希望する回に○をつけて下さい (複数希望可。参加は1社1回のみ)

実施時間	希望回	実施時間	希望回
① 11:00 ~ 11:50		② 13:00 ~ 13:50	
③ 14:00 ~ 14:50		④ 15:00 ~ 15:50	
⑤ 16:00 ~ 16:50		※ 何時でも構わない	

- ・原則、対面での実施とします。スケジュール調整等で対面が難しい場合は別途ご相談ください。
- ・輸出に関するこれまでの取組や相談内容を確認後、先着順での受付となりますのでご了承ください。
- ・輸出未経験者の方につきましては、本相談会とは別に対応させていただく場合がございます。

**【問い合わせ先】**

(公財) にいがた産業創造機構 マーケティング支援グループ 海外展開支援チーム 渡邊

TEL : 025-246-0063 E-Mail : kaigai@nico.or.jp