

食品製造業 営業力向上セミナー ～展示会における効果的な営業手法～

日時 令和4年12月9日(金) 14:00～15:00

会場 「Zoom」によるオンライン開催

対象者 県内に本社または事業所がある食品製造関係事業者等

※本セミナーは「SMTS2023 NICO ブース共同出展者説明会」の前段として実施するものですが、共同出展者以外の方も受講していただけます。

展示会出展支援経験の豊富な講師が、展示会における事前準備から展示会当日、展示会後のアフターフォローまでを一連として、展示会でのバイヤーとの商談をどのように成約に結び付けるかなど、効果的な営業手法をお伝えします。

展示会等への出展をお考えの方は、この機会にぜひご参加ください。

講師

株式会社ミセラボ

代表取締役 **田中 聡子 氏**

中小企業診断士 / 一級販売士 / NICO アドバイザー

【講師略歴】

中小企業診断士・一級販売士。百貨店にてバイイング・商品開発などを17年間経験後に独立。「また来たくなるお店づくり」、「ずっと続く事業づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の支援や研修を行う他、商品の魅力を伝える陳列の手法を取り入れた展示会出展支援などを実施している。



参加費 無料（※1社2名まで）

申込方法 別紙申込書に必要事項を記入し、電子メールで送信してください。

申込締切 令和4年11月29日(木)

■ 申込先 公益財団法人にいがた産業創造機構 食品マーケティングチーム 佐々木、河村
〒950-0078 新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル9階
TEL:025-246-0044 E-Mail:shoku@nico.or.jp