

## 海外人材養成講座 『貿易実務講座』

### 【 貿易実務の盲点とクレームへの賢い対処法 (応用編) 】

### 【 英文契約書の基礎 】

ジェトロ新潟では、貿易ビジネスに関心をお持ちの方や貿易業務に携わる方を向けのセミナーを開催しております。

「貿易実務の盲点とクレームの賢い対処法(応用編)」は、各テーマについて問題を解くことから始めますので、必ず貿易実務経験1年以上の経験が必要です。

「英文契約書の基礎」については、豊富な演習を交えながら、わかりやすく解説していただきますので、初心者の方でも参加が可能です。

「貿易ビジネス特有の“落とし穴”に備える」大変有意義なセミナーです。皆様のご参加をお待ちしております。

日時・内容	<p style="text-align: center;"><b>12月12日(月) 9:30~16:00</b></p> <p style="text-align: center;">「貿易実務の盲点とクレームへの賢い対処法(応用編)」</p> <p style="text-align: center;"><b>12月13日(火) 9:30~16:00</b></p> <p style="text-align: center;">「英文契約書の基礎」</p> <p style="text-align: center;">※ 各日で内容が異なります。くわしくは別紙「カリキュラム」をご覧ください。</p>
会場	オンラインセミナー(Zoomによるライブ配信)
講師	<p style="text-align: center;"><b>中矢 一虎 氏</b></p> <p style="text-align: center;">(中矢一虎法務事務所(司法書士 行政書士) 代表)</p> <p>神戸大学法学部卒業後、住友商事株式会社に入社。パリやロンドン駐在時には、主に化学品の貿易取引に携わる。今日まで、欧米・中国・アジア・アフリカ・中東など世界80カ国以上を国際取引にて歴訪した経験を持つ。現在、中矢一虎法務事務所の代表を務め、国際契約書の相談や作成を行う司法書士及び行政書士であり、日本貿易振興機構(ジェトロ)貿易実務オンライン講座「英文契約編」の監修も行った。大阪公立大学商学部 講師、各種団体が主催する講演会・研修会の講師としても幅広く活躍している。</p>
主催	ジェトロ新潟、(公財)にいがた産業創造機構、(公財)燕三条地場産業振興センター
共催	新潟県、新潟商工会議所、(株)新潟国際貿易ターミナル
後援	新潟市、長岡市、(株)第四北越銀行、(株)大光銀行、(株)日本政策金融公庫 新潟支店
受講対象 及び定員	新潟県内に事業所を有する企業・団体・個人の方。 35名(先着順) <b>※12日(月)の回は、貿易実務経験1年以上の経験を有する方が対象です。</b>
受講料	お申込み1名様につき 2,000円 ※ジェトロメンバーズ・NICOクラブ会員企業様は1社につき1名分を無料とします。
申込方法	<p style="text-align: center;"><b>ジェトロ新潟ホームページの「イベント情報」</b> または、以下URLからウェブ申し込み。</p> <p>【12月12日の回のお申込みは】 <a href="http://www.jetro.go.jp/events/nig/6441e977c919cf58.html">http://www.jetro.go.jp/events/nig/6441e977c919cf58.html</a></p> <p>【12月13日の回のお申込みは】 <a href="http://www.jetro.go.jp/events/nig/d6bb72ac3e0c9f35.html">http://www.jetro.go.jp/events/nig/d6bb72ac3e0c9f35.html</a></p>
申込締切	2022年12月5日(月) 12:00まで
お問合せ	日本貿易振興機構(ジェトロ) 新潟貿易情報センター TEL:025-284-6991 E-mail:nig@jetro.go.jp

# 《 受講方法と注意事項 》

## ①ZOOMアプリのダウンロード

下記URLにアクセスし、Zoomアプリのダウンロード・インストールをお願いします。

⇒Zoomミーティングクライアント ダウンロードページ

【URL】[https://zoom.us/download#client\\_4meeting](https://zoom.us/download#client_4meeting)



## ②Zoomの使用可否を確認

下記URLのテストミーティングにアクセスし、Zoomの使用可否をご確認ください。

⇒テストミーティングページ【URL】<https://zoom.us/test>



## ③テキストなど受講用資料のお受け取り

事前にセミナーテキスト、ZOOMミーティング入室に必要な「受講者番号」などを、ご登録住所宛に郵送します。

※開催日の1週間前を目途に郵送予定。



## ④参加用ミーティングID、パスワードのお知らせ

受講日前日までに、ご登録メールアドレス宛にZOOMのミーティングIDとパスワードをメールでお送りします。



## ⑤接続テスト <参加自由>

ご希望の方を対象に【12月9日(金) 14:00～14:30】にて、お持ちの端末からの「接続テスト」を実施します。

(所要時間:5分程度) ※ミーティングID、パスワードはメールでお知らせします。



## ⑥当日ログイン／入室

セミナー当日、お持ちの端末から、上記③の「受講者番号」と④のミーティングIDとパスワードを用いてご入室ください。

その他詳しい受講方法については、受講日前日までにお知らせいたします。

【当日の接続開始：12月12日(月)・13日(火) 両日 9:15 ～】

## 【注意事項】

※必要機器：パソコン(携帯端末も可)、ヘッド(イヤ)ホン

※集団受講(端末1台で複数名受講)、セミナーの録画、録音は、ご遠慮ください。

※本セミナーのミーティングIDやURLがメール、SNS等で不用意に拡散されることのないようご注意ください。

※現在のZOOMの仕様では、アプリは自動アップデートされません。

事前にバージョンを確認し、最新バージョンでご参加ください。

# カリキュラム①

貿易実務講座（応用編）【貿易実務の盲点とクレームへの賢い対処法】

日時：2022年12月12日（月）9:30～16:00

## I 貿易実務知識の盲点

1. 貿易実務とインコタームズ2020
  - (1) FOB/CFR/CIFとFCA/CPT/CIPの実務知識
  - (2) 所有権の移転
  - (3) FOB/CFR/CIFとFCA/CPT/CIPを実務で使用する際の注意点
    - ① 航空輸送とコンテナ専用船輸送に使用する規定と実務の差異
    - ② コンテナ専用船のバースターム（Berth Term）理論と実務の差異
  - (4) FOB/CFR/CIFとFCA/CPT/CIPの費用範囲
    - ① FCA/CPT/CIP
    - ② FOB/CFR/CIF
  - (5) DAP/DPU/DDPの実務知識
  - (6) インコタームズ2020の危険の範囲
  - (7) CIFとCIPの（貨物損害）保険条件と実務
2. 海上貨物保険による貨物損害リスクの回避
3. コンテナ専用船による国際輸送費用と港湾荷役費用

## II クレームの賢い対処法

1. 輸出
  - (1) 輸出代金回収と品質クレーム
  - (2) 貿易条件・インコタームズを選択
2. 輸入
  - (1) 品質の良い商品の安定した輸入供給
  - (2) 納期遅れの無い輸入体制を築く

## III 新しい時代の貿易実務

1. 船荷証券の電子化
2. ブロックチェーン技術による貿易手続きのペーパーレス・デジタル化

※状況に応じて内容が変更となる場合があります。

## カリキュラム②

### 貿易実務講座・基礎編【英文契約書の基礎】

日時：2022年12月13日(火) 9:30~16:00

#### I 英文契約書の基礎

1. 英文契約書を攻略する
  - (1) 接続詞 (and, or, but, provided) と関係詞 (that, which)
  - (2) 契約期間
  - (3) 知的財産権
  - (4) 紛争解決方法と仲裁
  - (5) 譲渡
  - (6) 通知
2. 輸出契約書  
輸出契約のポイント
3. 輸入契約書  
輸入契約のポイント

#### II 事例で学ぶ各種契約別の実践

1. 秘密保持契約書
  - (1) 事例概要 (2) 知的財産権の保護と秘密保持契約書のポイント
  - (3) 秘密保持契約書のひな型と解説 (4) 演習
2. 販売店契約
  - (1) 事例概要 (2) 販売店契約のポイント (3) 演習
3. 代理店契約
  - (1) 事例概要 (2) 代理店契約のポイント (3) 演習
4. OEM契約
  - (1) 事例概要 (2) OEM契約のポイント (3) 演習
5. 技術提携契約
  - (1) 事例概要 (2) 技術提携契約のポイント (3) 演習

#### III 海外取引交渉に必要な各種契約知識のまとめ

1. 代理店契約(Agency Agreement) と販売店契約(Distributorship Agreement)
2. 秘密保持契約(Secrecy Agreement)
3. OEM(Original Equipment Manufacturing)契約
4. ライセンス契約(License Agreement)

※状況に応じて内容が変更となる場合があります。