

技術提案力向上セミナー

～技術提案型企业への変革を目指して～

生産財を中心とするBtoB商材の販売拡大においては、競合他社の中から選ばれるために、自社の技術力を顧客への課題解決策として適切に提案する力（＝技術提案力）が必要です。

本セミナーでは、技術提案力向上のために取り組むべきポイントを解説するとともに、技術提案力向上に取り組み、販路開拓等の成果を上げた企業の事例を紹介いたします。

自社の営業方針を見直し、さらなる販路拡大を目指す企業様、ふるってご応募ください

- 日 時 令和4年**6月30日**（木）13：30～16：00
- 会 場 オンラインセミナー形式（Zoom）
- 定 員 50名（先着順／参加無料）
- 申込期限 令和4年**6月17日**（金）**17：00必着**

第1部 技術提案力向上セミナー(13:30～15:20)

(1) セミナー『技術提案力強化のために必要なこと』(13:30～14:40)

技術提案力強化のために取り組むべきポイントや、提案内容の整理の仕方、提案内容の伝え方等について解説します。

【講師】(独) 中小企業基盤整備機構 関東本部 中小企業アドバイザー 後藤 淳 氏

【後藤氏 略歴】

音響・映像機器メーカーで、6年間営業を経験したのち20年間商品企画・マーケティング部門に在籍し、プロダクトマネージャーとして国内外の商品企画開発に数多く携わる。
2013年4月から中小企業基盤整備機構の中小企業アドバイザーとして販路開拓を支援している。

(2) 事例紹介(14:40～14:55)

令和2年度技術提案力向上支援事業に参加し、営業活動において成果を上げた企業から、その体験談をお話しいたします。

【発表】株式会社加藤研削工業 代表取締役 加藤 義竹 氏

(3) 『技術提案力向上支援事業（個別支援）の紹介』(14:55～15:10)

令和4年度技術提案力向上支援事業の事業スキームや申し込み手続きについてご説明します。

(4) 質疑応答(15:10～15:20)

第2部 ジェグテック※活用セミナー(15:30～16:00)

ジェグテックの基本サービス紹介、利用方法の説明に加え、ジェグテックを活用し販路開拓に成功した事例を紹介します。

※ジェグテックは(独) 中小企業基盤整備機構が運営するマッチングサイトです。

【講師】(独) 中小機構基盤整備機構 関東本部 中小企業アドバイザー 井谷 大也 氏

<申込方法>

NICOホームページ (<https://www.nico.or.jp/>) からお申込みください

<注意事項>

セミナーは「Zoom」のウェビナーシステムを用いて配信します。事前に「Zoom」の使用可否についてご確認ください。

Zoom : <https://zoom.us/test>

<お問い合わせ先>

(公財) にいがた産業創造機構 生産財マーケティングチーム 渡部、本間

TEL : 025-246-0052(直通) e-mail : torihiki@nico.or.jp



QRコードからも
お申込みいただけます。