

報道関係者各位

**～新常態への変化をチャンスに！提案力を高め、販路拡大を目指す企業を募集～
営業力強化支援セミナーを開催します**

競合がひしめく生産財分野において販路拡大を進めるためには、ターゲットとする企業が抱える課題やニーズに対して、自社の技術力がその解決策として競合よりも優れていることをわかりやすく伝える力（＝技術提案力）が必要です。

そして、対面営業が制限されるコロナ禍においては、自社の技術をオンライン上で効果的に発信し、取引につなげる仕組みも必要不可欠です。

こうしたことを踏まえ、NICO（公益財団法人にいがた産業創造機構）では、技術提案力を身に付け、経営や営業に活かすことを目的とした「技術提案力向上支援事業」と、自社のホームページを「第二の営業マン」にまで育て活用することを目的とした「オンライン営業力強化支援事業」を実施します。

については、上記2事業の概要をお伝えするキックオフとして「営業力強化支援セミナー」を開催しますので、報道くださるようお願いいたします。

1 営業力強化支援セミナー概要

- 日時 令和3年6月18日（金）13:30～17:00
会場 ZoomによるWEBセミナー形式にて開催
【サテライト会場】NICO プラザ会議室（新潟市中央区万代島5-1万代島ビル11階）
定員 50名（先着順／参加無料）
申込締切 令和3年6月10日（木）
講演内容
- 第1部 『技術提案力の強化について』
講師：（独）中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー 後藤 淳 氏
- 第2部 『新規顧客を獲得するためのWEBマーケティングとは』
講師：（株）アイサポート 代表取締役社長 木村 譲 氏
- 第3部 『ジェグテックの活用について』
講師：（独）中小企業基盤整備機構 中小企業アドバイザー 川田 哲也 氏
- 第4部 『NICO支援メニューの紹介について』
技術提案力向上支援事業及びオンライン営業力強化支援事業の今後の実施予定をご説明いたします。

2 申込方法

NICO ホームページ内の申込フォームからのお申込み、または募集チラシ裏面の申込書からお申込みいただけます。

【添付資料】募集チラシ1部

<この件に関する問い合わせ先>

（公財）にいがた産業創造機構 生産財マーケティングチーム 担当：八田、本間
〒950-0078新潟市中央区万代島5番1号万代島ビル9階
TEL. 025-246-0052（直通） FAX. 025-246-0030 E-Mail: torihiki@nico.or.jp

新常態への変化をチャンスに！

営業力強化支援セミナー

～提案力を高め、販路拡大を目指す～

生産財を中心とする BtoB 商材の販売拡大においては、競合他社の中から選ばれるために、自社の技術力を顧客への課題解決策として適切に提案する力が必要です。また WEB を活用したオンライン営業ができれば、コロナ禍であっても新たな受注を獲得することも可能です。

本セミナーは、競合の中から勝ち抜くための技術提案力とオンライン営業力を身に付けていただくことを目的としたキックオフセミナーとなっております。自社の売上向上を目指し、ふるってご応募ください。

- 日時 令和3年6月18日(金) 13:30～17:00
- 会場 オンラインセミナー形式にて開催
【サテライト会場】NICOプラザ会議室（新潟市中央区万代島5-1万代島ビル11F）
- 定員 50名（先着順／参加無料）
- 申込期限 令和3年6月10日（木）

■第1部 『技術提案力の強化について』（13:35～14:45）

内容 営業活動前の「ブラッシュアップ」で、自社技術を起点にして提案力を強化し、販路開拓につなげる方法を解説します。

講師 独立行政法人中小企業基盤整備機構 関東本部 中小企業アドバイザー 後藤 淳 氏

【後藤氏 略歴】

音響・映像機器メーカーで、6年間営業を経験したのち20年間商品企画・マーケティング部門に在籍し、プロダクトマネージャーとして国内外の商品企画開発に数多く携わる。2013年4月から中小企業基盤整備機構の中小企業アドバイザーとして販路開拓を支援している

■第2部 『新規顧客を獲得するためのWEBマーケティングとは』（14:55～15:55）

内容 製造業における先進的なWEBマーケティングの事例を見ながら、自社HPを中心とするWEB媒体を活用したオンライン営業の手法などを解説します。

講師 株式会社アイサポート 代表取締役社長 木村 譲 氏

【木村氏 略歴】

自社の強みを活かした「ビジネスにつながるホームページ」をモットーに2003年からホームページの戦略立案・構築・販促支援などを行う。現在までに400社以上を新潟県内の中小企業をサポート。なかでも製造業・製造メーカーなどBtoBが得意。

■第3部 『ジグテックの活用について』（16:05～16:45）

内容 ジグテックの基本サービスやコンテンツを中心に、活用のメリットや活用方法、マッチングのコツについてご案内します。（※ジグテックは、中小機構が運営するWEB上のマッチングサイトです）

講師 独立行政法人中小機構基盤整備機構 関東本部 中小企業アドバイザー 川田 哲也 氏

■第4部 『NICO 生産財マーケティングチームの支援メニューの紹介について』（17:00まで）

内容 技術提案力向上を目的とした、個別支援（専門家派遣）制度をご紹介します。

新常態におけるWEBを活用したオンライン営業力強化を目的とする今後の支援メニューもご紹介します。

<申込方法>

スマートフォンの方はこちらから⇒

募集ページ (<https://www.nico.or.jp/sien/seminar/49176/>) の申込フォームからお申込みください。その他、裏面の申込書に必要事項を記入の上、メールにてお申込みいただくことも可能です。



生産財マーケティングチーム行き (e-mail : torihiki@nico.or.jp)

セミナー 参加申込書

参加を希望される方は、申込フォームからのお申込または当参加申込書をメール添付でご提出ください

企業名		電話番号	
住所	〒		
参加方法	どちらかに○をつけてください 自社からオンラインで受講 ・ NICO サテライト会場にて受講		
参加者(1)	(部署・役職)	(お名前)	
e-mail			
参加者(2)	(部署・役職)	(お名前)	
e-mail			

※ご記入いただいた情報は、個人情報保護方針に基づき適正に取り扱います。個人情報保護方針は当機構の Web サイトをご覧ください

【オンライン受講される方への注意事項】

- 開催日までに、各自参加予定の端末から下記 URL にアクセスし、「Zoom」の使用可否を確認してください。
Zoom : <https://zoom.us/test>
- 開催前日までに、申込書に記入いただいたメールアドレスへ参加用 URL、ミーティング ID、パスワードを送付します
- 開催当日は、各自の端末から参加用 URL にアクセスし、企業名、参加者氏名等を入力し受講してください。

【サテライト会場で受講される方への注意事項】

- コロナウイルス感染症対策のため、サテライト会場でのマスク着用、アルコール消毒、検温にご協力ください。
- 検温の結果、37.5 度以上の発熱が認められる場合には聴講等を認めませんのであらかじめご了承ください。
- 感染症の蔓延状況によっては、サテライト会場での受講を中止する可能性がございますので予めご了承ください。
- サテライト会場へのお申込が会場の収容能力を上回る場合、自社での受講をお願いさせていただく場合がございますので予めご了承ください。



●バス

JR 新潟駅万代口バスターミナル 3 番線
新潟交通 佐渡汽船線「朱鷺メッセ」下車

●最寄高速 IC

北陸・日本海東北道「新潟亀田 IC」、磐越道「新潟中央 IC」

【問い合わせ先】

〒950-0078 新潟市中央区万代島 5-1 万代島ビル 9 階
(公財) にいがた産業創造機構
生産財マーケティングチーム 八田、本間
TEL : 025-246-0052(直通) FAX : 025-246-0030
e-mail : torihiki@nico.or.jp