

知っていますか？

営業力を上げなければ 商品は売れません!!

商品が売れるための条件とは？

一番重要な考え方とあなたの商品の魅力を発信するコツを教えます！

日時

令和元年10月23日(水)13:30~14:30

(受付開始13:00)

会場

万代島ビル11階NICO会議室
(新潟市中央区万代島5-1)

内容

■第1部 セミナー(13:30~14:30)

商品・サービスの本当の魅力のを見つけ方、それを
セールストークへ変換する考え方・テクニックをお話します

■第2部 グループ相談(14:50~16:00)

グループでお悩み相談を行います。

様々な課題を共有することは皆様にもきつとお役に立つ
情報になることでしょう

※個別相談ご希望の方は別途承ります

定員

セミナー 20名
グループ相談 5名

(先着順)

参加費
無料



新潟県よろず支援拠点チーフコーディネーター
売上拡大、販路開拓支援

中俣 順弥 氏

大手百貨店で食品バイヤーや商品企画ならびに販売を長年担当し、
お客様が必要とする様々なニーズを多く引きだした上での商品提案が
非常に重要であることを体験してきました。
商品と提案力、販売力を磨いて売上拡大にチャレンジしましょう。

新潟県よろず支援拠点

〒950-0078 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル10F

(公益財団法人にいがた産業創造機構内)

TEL:025-246-0058 FAX:025-246-0033 E-mail:yorozu@nico.or.jp

本紙申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールで送付してください。

新潟県よろず支援拠点セミナー・相談会

令和元年10月23日（水）「営業力を上げなけりゃ商品は売れません！！」

参加申込書

会社名			業種	
住所	〒			
電話		FAX		
参加者氏名		参加希望のテーマに○		
		セミナー・グループ相談		
		セミナー・グループ相談		

※セミナー終了後のグループ相談会は午後2時50分～午後4時00分までです。

個別相談会受付中！

セミナー開催日以外にも、個別の無料相談は、随時受け付けております。希望される方は、下記に希望日時等をご記入ください。

	希望相談日	希望時間	相談場所等
第1希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
第2希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
相談内容			

※後日よろず支援拠点事務局から、日程調整のご連絡をいたします。

相談日時のご希望に対応できない場合もありますので、あらかじめご了承ください。

※ご記入いただいた情報は、当機構のプライバシーポリシーに基づき適切に処理します。

なお、プライバシーポリシーは当機構のHPをご覧ください。