新潟県と（公財）にいがた産業創造機構（NICO）では、東南アジア市場への波及効果が高いシンガポールにおいて、本県の安心・安全な農林水産物および食品の販路開拓・拡大を支援するため、県内企業とシンガポールのバイヤーとの商談会を10月に開催します。

　ついては、シンガポールビジネスに精通したNICO海外ビジネスコーディネーターの関泰二氏を講師に迎え、商談会の事前準備として、シンガポール市場の最新情報を提供するセミナーおよび現地輸入商社とのディスカッション、個別相談会を実施します。今回の商談会の参加者に加え、今後シンガポールへの輸出を検討されている方は、ぜひ奮ってご参加ください。

**セミナーおよび個別相談会概要**

**日時：２０１９年８月６日（火）　１３：３０～１８：００（受付開始１３：００）**

**会場：NICOプラザ会議室（新潟市中央区万代島５－１　１１Ｆ）**

**＜第一部＞**

**セミナー　１３：３０～１４：４５（セミナー60分＋質疑応答15分）**

タイトル：「シンガポールへの食品輸出に向けて　～市場の特性と効果的な戦略～」

講　　師：関 泰二 氏　日本アシストシンガポール　代表取締役／ＮＩＣＯ海外ビジネスコーディネーター

略　　歴：シンガポールにおける日本食材関連企業のマッチング・商品PRの第一人者。これまで400社近

くの日系企業にシンガポール及び東南アジアへの進出を支援。2013年4月からＮＩＣＯ海外ビ

ジネスコーディネーター。

**現地輸入商社とのディスカッション（テレビ会議形式）　１５：００～１５：５０**

シンガポールで日本食品商社最大手のImei(Exim) Pte. Ltd代表取締役 新野 剛 氏（現地在住）と会場をテレビ会議システムで繋ぎ、現地のニーズやトレンド、物流の実態などをテーマに、関コーディネーターも交え、参加者の皆さまからのご質問にお答えします。

※事前に質問内容を申込書にて承ります。当日その場での質問も歓迎します。

**＜第二部＞**

**関コーディネーターとの個別相談会　１６：００～１８：００（事前予約制、相談時間は１件30分程度）**

シンガポール市場での自社商品の市場性や販路開拓方法等についてご相談頂けます。

※できる限り商品サンプル、カタログ等をご持参ください。

※８月６日㈫にご都合がつかないもしくは申込みが多く調整が難しい場合は、８月７日㈬に別途個別相談を承ります。会場はNICO（新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル9F）となります。

参　加　費：無　料

申込期限：8月２日（金）（個別相談会は７月２９日（月）まで）

※個別相談会の相談時刻は７月３０日以降、個別にご連絡致します。申込多数の場合は、10月の商談会参加

者を優先させて頂きます。予めご了承ください。

申込方法：別紙申込書をEメール(trade@nico.or.jp宛て)にてお送りください。

定　　　員：５０名（定員になり次第、申し込みを締め切ります。）

問い合わせ：ＮＩＣＯ市場開拓チーム　駒田、田村（TEL:025-246-0063）

そ　の　他：お車でお越しの場合は周辺の有料駐車場をご利用ください。

**内容**

**あて先**

**ＮＩＣＯ市場開拓チーム**駒田、田村**行**

**E-mail：****trade@nico.or.jp**

**2019年度シンガポールにおける新潟県産農林水産物・食品輸出促進事業**

**「事前セミナー＆個別相談会」参加申込書**

|  |  |
| --- | --- |
| （フリガナ）貴社名 | （　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |
| 部署・役職 | 　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　 |
| お名前 | ※複数名の参加をご希望の場合は、参加者全員のお名前をご記入ください。 |
| ご住所 | 〒 |
| TEL |  | FAX |  | Ｅ-　Mail |  |
| 講師及び現地輸入商社への質問 |  |
| 個別相談会申込み | （□にチェックしてください）□　有　相談内容：□　無※8月7日（水）の個別相談でも可能な場合は、10:00～12:00、13:30～17:30までの間で下記にご都合の良い時間帯をご記入ください。（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |

受講票は発行いたしません。定員を超過した場合のみご連絡いたします。

※ご記入いただいたお客様の情報は適切に管理し、本セミナー運営のために利用するほか、講師

には参加者名簿としてお渡しします。