

<海外人材養成講座>

「貿易実務講座（初級・基礎編）」開催のご案内

ジェトロ新潟、(公財)にいがた産業創造機構では、例年好評いただいている、海外事業や貿易実務の初心者及び基礎力を習得したい方向けの講座を以下の通り開催します。1日目は貿易実務の基礎知識、2日目は輸出業務の流れをステップごとに学び、必要な知識の習得を目指します。また、受講者のうち参加を希望する方を対象に港湾見学会を開催します。

昨年度に続き、貿易実務の経験者で国際法務の専門家である中矢一虎氏を講師に招き、2日間で海外ビジネスに必要な実務知識等の習得を目指します。これから初めて海外でのビジネスをお考えの方、一から貿易実務を勉強したいとお考えの皆様のご参加を是非お待ちしております。

- 日 時 2019年8月7日(水) 9:30~16:30 (12:30~13:30 は昼休憩) ※受付開始 9:10
2019年8月8日(木) 9:30~16:30 (12:30~13:30 は昼休憩) ※受付開始 9:10
(オプション) 2019年8月21日(水) 10:30~12:00: 新潟東港コンテナターミナル港湾見学会
(※港湾見学会の対象は講座受講者のうち希望者のみとなります。) 詳細は下記参照下さい。
- 会 場 新潟県自治会館 別館 第1研修室(新潟県新潟市中央区新光町4番地1)
会場案内 URL: <https://www.sinsogo.jp/access.html>
会場有料駐車場: <https://www.sinsogo.jp/jitikaikan/parking.html>
※会場駐車場は台数に限りがあります。満車の際は周辺の有料駐車場をご利用ください。
駐車代は自己負担となります。
- 内 容 別紙カリキュラムの通り。(2日間コース) ※状況に応じて内容を変更する場合があります。
講 師 中矢一虎氏 中矢一虎法務事務所(司法書士 行政書士) 代表/司法書士/行政書士/
大阪市立大学商学部 講師

【講師略歴】

神戸大学法学部卒業後、住友商事株式会社に入社。パリやロンドン駐在時には、主に化学品の貿易取引に携わる。今日まで、欧米・中国・アジア・アフリカ・中東など世界80カ国以上を国際取引にて歴訪した経験を持つ。現在、中矢一虎法務事務所の代表を務め、国際契約書の相談や作成を行う司法書士及び行政書士であり、日本貿易振興機構(ジェトロ)貿易実務オンライン講座「英文契約編」の監修も行った。大阪市立大学商学部講師、各種団体が主催する講演会・研修会の講師としても幅広く活躍している。

【著書】「貿易実務の基本と三国間貿易完全解説」(中央経済社)他多数

【監修】ジェトロ貿易実務オンライン講座「英文契約編」

【事務所ウェブサイト】<http://nakayakazutora.com/>

主 催 ジェトロ新潟、(公財)にいがた産業創造機構

共 催 新潟県、新潟商工会議所(予定)

後 援 新潟市、第四銀行、北越銀行、大光銀行、(一社)新潟港振興協会(予定)

定 員 40名(定員になり次第締め切ります)※1社から2名まで参加いただけます。

テキスト代 お申し込み1名につき 4,000円(受講当日に会場で現金にてお支払いください。)

※ジェトロメンバーズ・NICO クラブ会員企業様は1社につき1名様テキスト代を無料と致します。

申 込 方 法 下記のジェトロ新潟 HP イベント情報よりお申込ください。

(URL: <http://www.jetro.go.jp/jetro/japan/niigata.html>)

※受講票は発行しません。(定員を超過した場合のみご連絡します)

申 込 締 切 2019年8月5日(月) 17:00

お問い合わせ ジェトロ新潟(担当 川村、戸嶋) TEL:025-284-6991 E-Mail: nig@jetro.go.jp

<新潟東港コンテナターミナル見学会>(希望者のみ)

日時: 8月21日(水) 10:30~12:00 (9:30 新潟県庁集合 県庁から送迎バスで東港へ移動) 参加費: 無料

場所: 新潟国際貿易ターミナル 会議室(新潟市北区横土居3228-2)

内容: コンテナターミナルの概要説明 DVD 鑑賞/港湾施設の見学(バスで施設内を移動)

※県庁から送迎バスを運行予定です。お車でお越しの方で、1社から複数名参加の場合は出来る限り乗り合わせて、

お越しくださいますようお願いいたします。

「貿易実務講座（初級・基礎編）」 プログラム

1 日目 8月7日（水）

I. EPA（経済連携協定）等と初めての海外販売戦略

日本のEPA（経済連携協定）・FTA（自由貿易協定）

II. 契約交渉の基本5条件

- 1.商品および品質条件
- 2.価格条件
- 3.数量条件
- 4.支払条件
（参考1）新しい貿易支払条件（TSU:電子貿易決済システムとBPO:銀行支払確約機能）
（参考2）新しい国際送金業務とブロックチェーン等
- 5.船積条件

III. 貿易条件とインコタームズ

【インコタームズ2010 概要】

- 1.貿易条件
- 2.インコタームズ

IV. 基本的な輸出業務の流れ

海外取引と交渉の基礎

V. 易しい輸出コスト計算

- 1.ブレイクダウン方式
- 2.コストプラス方式
- 3.具体例の検討
- 4.申込（オファー：offer）書面作成演習

VI. 船積書類（原産地証明書を含む）と輸出申告書

VII. 初めての輸出実践と入門演習

- 1.輸出を行うにあたって
- 2.輸出業務・入門演習

VIII. 基本的な輸入業務の流れ

電信送金方式による流れ

IX. 初めての輸入実践と入門演習

- 1.輸入を行うにあたって
輸入と規制
- 2.輸入業務・入門演習

X. 入門演習総合

2 日目 8月8日（木）

I. 第1ステップ

1.海外新規顧客の開拓方法

- (1) 事例1.海外国際見本市
 - ①見本市参加までに準備すべきこと
 - ②見本市での顧客対応
 - ③帰国後のフォロー
- (2) 事例2.国際インターネット販売
 - ①販売申込（sales offer）で気をつけるべきこと
 - ②注文キャンセルの対処方法
 - ③国際電子商取引を利用した海外営業
- (3) 事例3.現地販売調査
 - ①海外出張の事前準備
 - ②現地訪問先と調査方法

II. 第2ステップ

A【事例】輸出交渉Ⅰ

- 1.売主による取引開始前の状況分析
- 2.プレゼンテーション及び販売条件の作成

B【事例】輸出交渉Ⅱ

- 1.売主と買主の取引開始前の状況分析
- 2.売主側の輸出価格の検討と申込準備
 - (1) 具体例の検討
 - (2) 申込（オファー：offer）書面作成
- 3.買主側の輸入採算等の分析と仕入先変更準備
 - (1) 具体例の検討
 - (2) 買主の採算と意向
 - (3) 反対申込（カウンターオファー：counter offer）書面作成
- 4.売主・買主による模擬交渉の実施

III. 第3ステップ

- 1.売主側の船積実施と船積書類の準備
- 2.国際宅配便（郵便EMSカーゴを含む）
- 3.航空貨物
- 4.日本の輸出取引に関する消費税の免除

IV. 第4ステップ

海外販売先からの代金回収トラブル対処法

- (1) 事例1.代金回収の基本
 - ①不良債権の対応
 - ②内容証明の送付
 - ③今後の予防策
- (2) 事例2.代金回収交渉
代金回収案の提示

※状況に応じて内容を変更する場合があります。