

知らないと
損をする！

新潟県よろず支援拠点セミナー・相談会

売り上げ向上プランと セールストーク

商品が売れるための条件とは、
一番重要な考え方とその考えから生み出す商品の魅力を発信する
キーワードを見つけます！

新潟県よろず支援拠点 チーフコーディネーター
売上拡大、販路開拓支援 **中俣順弥 氏**

大手百貨店で食品バイヤーや商品企画ならびに販売を長年担当し、
お客様が必要とする様々なニーズを多く引き出した上での商品提案が
非常に重要であることを体験してきました。
商品と提案力、販売力を磨いて売上拡大にチャレンジしましょう。



日 時

令和元年7月23日（火） 13:30～15:00

（受付開始13:00）

会 場

万代島ビル11階

NICO会議室（新潟市中央区万代島5-1）

内 容

■第1部 セミナー（13:30～15:00）

当日は、持参していただいたカタログ・パンフレット
などから魅力ポイントを見つけ、セールストークへ
変換する考え方、テクニックをお話します

■第2部 グループ相談（15:10～15:55）

今回は初めてグループでお悩み相談を行います。
様々な課題を共有することは皆様にもきっとお役に立つ
情報になることでしょう

■第3部 個別相談会（16:00～17:00）

定員

セミナー 20名

グループ相談 10名

個別相談会 1社

（先着順）

参加費

無料

お申込み・お問い合わせ



新潟県よろず支援拠点

〒950-0078 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル10F

（公益財団法人にいがた産業創造機構内）

TEL : 025-246-0058 FAX : 025-246-0033 E-mail : yorozu@nico.or.jp

本紙申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールで送付してください。

新潟県よろず支援拠点セミナー・相談会

令和元年7月23日（火）「売り上げ向上プランとセールストーク」

参加申込書

会社名			業種	
住所	〒			
電話		FAX		
参加者氏名		参加希望のテーマに○		
		セミナー・グループ相談		
		セミナー・グループ相談		

※セミナー終了後のグループ相談会は午後3時10分～午後3時55分までです。

個別相談会受付中！

セミナー開催日以外にも、個別の無料相談は、随時受け付けております。希望される方は、下記に希望日時等をご記入ください。

	希望相談日	希望時間	相談場所等
第1希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
第2希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
相談内容			

※後日よろず支援拠点事務局から、日程調整のご連絡をいたします。

相談日時のご希望に対応できない場合もありますので、あらかじめご了承ください。

※ご記入いただいた情報は、当機構のプライバシーポリシーに基づき適切に処理します。

なお、プライバシーポリシーは当機構のHPをご覧ください。