

新規取引先獲得の鍵は 技術提案力が握っている...



県内企業の技術提案力の向上を支援

技術提案力向上支援事業

製造業者が新たな取引先を獲得するためには、自社の優れた技術力を伝える技術提案力が不可欠です。本事業では、中小企業基盤整備機構の中小企業支援アドバイザーとして、多くの中小企業を支援した実績を持つ後藤淳氏が、セミナーと個別支援を通じて県内製造業者の技術提案力の向上を支援します。

技術提案力向上セミナー 技術提案力向上の必要性、取り組むべき対策を解説します

- 日時 令和元年6月11日(火) 14:00~16:00 (受付開始 13:30)
- 会場 NICO プラザ会議室 (新潟市中央区万代島 5-1 万代島ビル 11 階)
- 定員 50 名 (先着順/参加無料)
- 内容 取引環境の変化と現状課題の確認
技術提案力向上のポイント (取り組むべき対策) など
- 申込期限 令和元年6月7日(金)

個別支援 新規取引先獲得に向けた技術提案内容及び行動計画を専門家とともに考えることで、 技術提案に必要なノウハウを学んでいただきます

- 対象者 企業間取引 (B to B) を主体とした製造業者
- 定数 5 社程度
- 支援回数 1 社あたり 5 回程度 (支援日程は専門家と調整していただきます)
- 費用負担 無料
- 申込期限 令和元年6月21日(金)

個別支援のみの申込も可能です

【後藤 淳 氏 略歴】

- 独立行政法人中小企業基盤整備 関東本部 中小企業支援アドバイザー
- 音響・映像機器メーカーで、6年間営業を経験したのち 20 年間商品企画・マーケティング部門に在籍し、プロジェクトマネージャーとして国内外の商品企画開発に数多く携わる
2013 年 4 月から中小企業基盤整備機構の中小企業支援アドバイザーとして中小企業の販路開拓を支援

技術提案力向上支援事業 参加申込書

- ✓ メールでのお申込みはコチラ ➡ torihiki@nico.or.jp
- ✓ FAX でのお申込みはコチラ ➡ 025-246-0030

企業名		電話番号	
住所	〒		

セミナー参加をご希望される場合は、したうえで参加者名等をご記入ください

参加者(1)	(役職)	(お名前)
e-mail		
参加者(2)	(役職)	(お名前)
e-mail		

個別支援をご希望される場合は、してください。

- ※ 個別支援をご希望された場合、別途、申請書、決算書類、会社案内等の書類をご提出いただきます
- ※ 個別支援の実施は、提出書類をもとに当機構内にて審査の上決定させていただきます
- ※ 個別支援は、企業様が主体的に個別支援課題に取り組むこと、パワーポイントが使えることが条件となります
- ※ 個別支援の際には、会場として会議室等をご用意ください

※ご記入いただいた情報は、個人情報保護方針に基づき適正に取り扱います。個人情報保護方針は当機構の Web サイトをご覧ください



- バス
JR 新潟駅万代口バスターミナル3番線
新潟交通 佐渡汽船線「朱鷺メッセ」下車
- 最寄高速 IC
北陸・日本海東北道「新潟亀田 IC」
磐越道「新潟中央 IC」

【問い合わせ先】

(公財) にいがた産業創造機構 経営基盤強化チーム
TEL : 025-246-0056(直通)
FAX : 025-246-0030
e-mail : torihiki@nico.or.jp