

# 売り上げ向上プランと セールストーク

商品が売れるための条件とは、  
一番重要な考え方とその考えから生み出す商品の魅力を発信する  
キーワードを見つけます！

新潟県よろず支援拠点 コーディネーター

売上拡大、販路開拓支援 **中俣順弥 氏**

大手百貨店で食品バイヤーや商品企画ならびに販売を長年担当し、  
お客様が必要とする様々なニーズを多く引き出した上での商品提案が  
非常に重要であることを体験してきました。  
商品と提案力、販売力を磨いて売上拡大にチャレンジしましょう。



日 時

平成31年2月6日(水) 13:30～15:30 (受付開始13:00)

会 場

万代島ビル11階  
NICO会議室 (新潟市中央区万代島5-1)

内 容

■ 第1部 セミナー (13:30～15:30)

当日は、持参していただいたカタログなどから  
魅力ポイントを見つけ、セールストークへ変換する  
ミニワークショップも行います。

■ 第2部 相談会 (15:30～16:30)

定員

セミナー 15名

相談会 2社

(先着順)

参加費  
**無料**

お申込み・お問い合わせ

新潟県よろず支援拠点

〒950-0078 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル10F

(公益財団法人にいがた産業創造機構内)

TEL: 025-246-0058 FAX: 025-246-0033 E-mail: yorozu@nico.or.jp

本紙申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールで送付してください。

新潟県よろず支援拠点セミナー・相談会  
2月6日(水)「売り上げ向上プランとセールストーク」

## 参加申込書

会社名		業種	
住所	〒		
電話		FAX	
参加者氏名	参加希望のテーマに○		
	セミナー・相談会		
	セミナー・相談会		

※セミナー終了後の個別相談会は午後3時30分～と4時～で各30分間です。  
お申込み後、調整いたしまして事務局からご連絡いたします。

## 個別相談受付中！

セミナー開催日以外にも、個別の無料相談は、随時受け付けております。  
希望される方は、下記に希望日時等をご記入ください。

	希望相談日	希望時間	相談場所等
第1希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
第2希望			よろず支援拠点、会社訪問、メール、電話
相談内容			

※後日よろず支援拠点事務局から、日程調整のご連絡をいたします。  
相談日時のご希望に対応できない場合もありますので、あらかじめご了承ください。  
※ご記入いただいた情報は、当機構のプライバシーポリシーに基づき適切に処理します。  
なお、プライバシーポリシーは当機構のHPをご覧ください。