

韓国企業との取引可能性を把握したい企業・団体を募集します

県ソウル事務所では、韓国における県産品の販路拡大に向け、韓国企業との取引可能性を把握したい県内企業・団体に代わって、現地コンサルタントの協力を得て、下記のとおり韓国企業との個別マッチングを実施します。

韓国市場に関心があるが、現地での見本市・展示会への出展や商談会の参加等にはためらいのある県内企業・団体の方は、是非この機会に御応募ください。

記

1 個別マッチングについて

県ソウル事務所が現地のコンサルティングの協力を得て、当該製品の韓国企業との取引可能性を探ります。

取引可能性のあるものについては、現地での商談を斡旋します。

2 対象品目

食品を中心とする新潟県産品

* 場合によっては、マッチングができない品目があります。

3 応募対象者、条件等

- ・新潟県内に事業所が所在する企業、団体（以下「県内企業等」という。）
- ・日本から韓国へ輸出可能な製品であること
- ・食品の場合、賞味期限が原則10ヶ月以上であること
- ・応募対象製品については、1企業あたり1品目とする
 - * 1品目とは、例えばインスタントラーメンの場合、「醤油味」、「味噌味」などのシリーズも1品目として取り扱う。

4 事業の流れ

(1) 募集

県、にいがた産業創造機構のホームページ等を通じて募集します。

(2) 応募

- ①ホームページ等から申込書（様式）をダウンロード後、記入の上、以下の提出先にご応募ください。

【提出先】

公益財団法人にいがた産業創造機構 経営支援グループ販売戦略チーム

〒950-0078 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル9F

TEL 025-246-0063 FAX 025-246-0030 e-mail : trade@nico.or.jp

②内容審査後、個別マッチング実施の可否を連絡します。

その後、県ソウル事務所に以下の資料等を送付してください。

ア 申込書（製品の写真も添付）

イ 企業概要

ウ 製品規格書

エ 製品サンプル

* ア、イ、ウについては E メール、エについては郵送でお願いします。

（3）県ソウル事務所（現地コンサルタント）の対応

①県内企業等からの送付資料等を受け取り、当該製品のバイヤーとして相応しい韓国企業をリストアップ

②県ソウル事務所・コンサルティング企業・韓国企業の三者でマッチングを実施

③マッチング後、その結果を県内企業等に通知

5 県内企業等の負担・県ソウル事務所の支援

（1）県内企業等の負担

・製品サンプル送料

（2）県ソウル事務所の支援

・企業概要、製品規格書等の翻訳

6 募集期限

平成 30 年 8 月 31 日