**「にいがた 食の輸出商談会2018」事前セミナー**

～貿易実務や海外企業との商談準備のために～

NICOと新潟市では、県内企業を対象に、商談会に必須の知識、スキルを解説するセミナーを開催します。海外ビジネスにこれから取り組む方から実際に取り組まれている方まで、どなたにとっても分かりやすい内容となっております。

また、１１月に「にいがた 食の輸出商談会2018」（7月上旬公募開始）を開催予定ですので、商談会の事前準備としてもぜひご利用ください。

**第１回「貿易実務講座～海外企業との商談に必須の知識を学ぶ～」**

日時：**７**月 **2**日（月）1３:00～15:00

場所：NICOプラザ　会議室（新潟市中央区万代島５番１号　万代島ビル１１階）

内容：貿易の基礎（輸出の流れ、見積り条件など）、輸出時の法規制（HACCPやGAPなど）。

**第２回「商談スキルアップ講座～商談での即戦力を身につける～」**

日時：**9**月**12**日（水）1３:00～15:00

場所 : NICOプラザ　会議室（新潟市中央区万代島５番１号　万代島ビル１１階）

内容：商談の準備、商談の進め方、商談後の対応。自社商品を商談用に紹介するグループワーク。

**講 師**：**株式会社アースリンク　貿易アドバイザー　川村　久美子　氏**

**※セミナー終了後、個別相談会で貿易実務などの御相談にお答えします！**

（各回15：15～17：00、各アドバイザー１コマ30分。事前予約制）

①（株）アースリンク　川村講師　②NICO田辺アドバイザー

**○参加費：**無　料

**○定　員**：各回３０名（第2回は「にいがた食の輸出商談会2018」参加者を優先します。）

**○申込期限：第１回　6月27日（水）［個別相談会：6月22日（金）］17:30〆**

**第２回　９月10日（月）［個別相談会：9月5日（水）］17:30〆**

**○申込方法**：NICOのHP（申込みフォーム）又は、メール（別紙申込書）でお申し込みください。

**○問合せ・申込先**：販売戦略チーム　桜井、吉田　電話番号：025-246-00６３

NICOのHP：https://www.nico.or.jp/　メール：trade@nico.or.jp

※①お車でお越しの方は周辺の有料駐車場をご利用ください。無料券は発行しません。

②受講票は発行いたしません。定員を超過した場合のみご連絡いたします。

**主催：**公益財団法人にいがた産業創造機構、新潟市

**後援（予定）：**新潟県、ジェトロ新潟、新潟商工会議所、第四銀行、北越銀行、大光銀行

【略歴】

　大学卒業後、電子材料照射・電子精密部品メーカーにて仕入れ管理業務を担当。取引先の海外電解拡大に伴い、輸出・輸入業務全般も兼務、以降、実務部門の責任者として、新入社員のオリエンテーション、一般社員を対象とした貿易実務に関する勉強会等、社内研修の立案・計画も含めて社内講座を開催、講師を務める。退職後、株式会社アースリンクにて、これまでの豊富な実務経験を活かし、貿易実務、外為講師及び企業の海外展開に関するアドバイザーとして本格的に活動を開始する。

**あて先**

**ＮＩＣＯ販売戦略チーム**桜井、吉田**行**

**E-mail：****trade@nico.or.jp**

**「にいがた　食の輸出商談会2018　事前セミナー／個別相談会」参加申込書**

|  |  |
| --- | --- |
| 貴社名 |  |
| 所在地 | 〒 |
| TEL |  | ＦＡＸ |  |
| Ｅ-Mail |  |
|  | 部署・お役職 | お名前 | 参加する回に○をつけてください。 |
| **1** |  |  | 第１回（7/2）　・　第２回（9/12） |
| **2** |  |  | 第１回（7/2）　・　第２回（9/12） |
| **3** |  |  | 第１回（7/2）　・　第２回（9/12） |
| 講師への質問（希望者のみ） | ①第１回（7/2）②第２回（9/12） |
| 個別相談会（希望者のみ） | **参加希望者のみ、ご記入下さい。****①日にち**□7月2日（月）　　　　□9月12日（水）**②相談内容**※適切なアドバイスをさせて頂くため、できる限り具体的にご記入下さい。**③その他**※アドバイザーの希望があればご記入下さい。 |

※ご記入いただいたお客様の情報は適切に管理し、本セミナー運営のために利用するほか、

講師には参加者名簿としてお渡しします。