

## 「実りある展示商談会にするために」

NICO（公益財団法人にいがた産業創造機構）では、県内の食品製造関係事業者の販路開拓支援を目的としたセミナーを一般社団法人新日本スーパーマーケット協会から講師をお迎えし開催します。

同協会アドバイザー 高木講師から、「展示商談会の事前準備や事後フォロー」や「効果的なブースづくり」、「商談のポイント」など、展示会商談会を最大限に活かすためのノウハウを、分かりやすく説明していただきます。

どのように展示し、説明を行ったら商品の魅力を効果的に伝えることができるかなど、新たな気づきを得る絶好の機会です。多くの皆様のご参加をお待ちしています。

- |        |                                                                                                                                                               |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ■日 時   | 平成29年 <b>12</b> 月 <b>6</b> 日（水） 13:30~15:15（受付開始13:00）                                                                                                        |
| ■会 場   | デンカビッグスワンスタジアム 会議室5（新潟市中央区清五郎 67 番地 12）                                                                                                                       |
| ■内 容   | 「実りある展示商談会にするために」<br>講師 一般社団法人新日本スーパーマーケット協会<br>アドバイザー 高木實（タカキミノル）氏                                                                                           |
| ■主な対象者 | 県内に本社又は事業所がある食品製造関係事業者ほか                                                                                                                                      |
| ■参加費   | 無料                                                                                                                                                            |
| ■定 員   | 20名（先着順）                                                                                                                                                      |
| ■申込締切  | 平成29年11月30日（木）                                                                                                                                                |
| ■参加決定  | 申込締切後、個別に連絡させていただきます                                                                                                                                          |
| ■備 考   | このセミナーはスーパーマーケット・トレードショー（SMTS）NICOブース共同<br>出展者説明会の前段として実施するものですが、広く一般的な内容のセミナー<br>であることから、SMTSに出展しない企業からも参加を募集します。SMTSに出展<br>する企業は、別途個別にご案内している文書によりお申込みください。 |

### 講師プロフィール

## 高木 實 氏

一般社団法人 新日本スーパーマーケット協会 アドバイザー



大手スーパーマーケット入社。店舗開発、事業開発にたずさわり、香港、シンガポール店社長を歴任。帰国後、地域スーパーマーケット専務取締役運営本部長、首都圏スーパーマーケット副社長を歴任。退任後、新日本スーパーマーケット協会アドバイザーとして、幅広い業務に携わっている。

- 問合せ先 公益財団法人にいがた産業創造機構 市場開拓グループ 販売促進チーム  
〒950-0078 新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル9階 TEL：025-246-0044
- 申込方法 裏面の申込書に必要事項をご記入の上、FAX又は電子メールで送信してください。

販売促進チーム（浅野） 行き

FAX:025-246-0030 メール:shoku@nico.or.jp

「実りある展示商談会にするために」  
参加申込書 11月30日（木） 〆切

|       |   |     |  |
|-------|---|-----|--|
| 会社名   |   |     |  |
| 住 所   | 〒 |     |  |
| TEL   |   | FAX |  |
| 電子メール |   |     |  |
| 役職／氏名 |   |     |  |
| 役職／氏名 |   |     |  |

※ ご記入いただいた情報は、プライバシーポリシーに基づき適正に取り扱います。プライバシーポリシーは当機構のホームページをご覧ください。

■会 場

デンカビッグスワンスタジアム 会議室5



- ・ セミナー当日は大規模イベントの予定はありません。
- ・ 駐車場はビッグスワン駐車場（P）をご利用ください。（無料）
- ・ ビッグスワン駐車場最寄りの正面入り口よりご入場ください。