

報道関係各位

公益財団法人
にいがた産業創造機構

「お客様が買う理由を作る方法」を伝授！

【NICOマーケティングセミナー】

『お客様が買う理由を、いかに作るか？

「ニーズ対応」から「ニーズ サキドリ」への変革』の参加者募集（6/14開催）

NICO（公益財団法人にいがた産業創造機構）では、
ウォンツアンドバリュー株式会社 代表 永井 孝尚 氏を講師にお迎えして、セミナーを開催
します。

セミナーでは、「お客様が買う理由を作る方法」を、マーケティング用語を使わず、分かりやす
い事例を交えながら、解説いただきます。

については、多くの方々に参加いただきたく報道等でお取り上げくださいますようお願いしま
す。
なお、当日の取材を希望される場合は、事前に下記担当までお知らせください。

- 1 日 時 平成29年6月14日（水） 14時00分～15時45分（受付開始13時30分）
- 2 会 場 新潟県立図書館 1階 ホール（新潟市中央区女池南3-1-2）
- 3 講 師 ウォンツアンドバリュー株式会社
代表 永井 孝尚 氏
- 4 テーマ お客様が買う理由を、いかに作るか？
「ニーズ対応」から「ニーズ サキドリ」への変革
- 5 参加費 1名につき3,000円（NICOクラブ会員は無料：セミナー当日の入会も可能）
- 6 定 員 80名（先着順、1社3名まで）
- 7 その他 セミナー開始前に、「新潟県よろず支援拠点」出張個別相談会を開催します。
会場：新潟県立図書館 2階 大研修室
時間：11時00分～14時00分

【添付資料】 セミナーチラシ、無料個別相談会チラシ

＜この件に関する問い合わせ先＞

（公財）にいがた産業創造機構 企画チーム 担当：池田
〒950-0078 新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル9階
TEL：025-246-0038（直通） FAX：025-246-0030 E-mail：club@nico.or.jp

6/14(水)

in 新潟

お客様が買う理由を、 いかに作るか？ 「ニーズ対応」から「ニーズ サキドリ」への変革

■ 講 師 ウォンツアンドバリュー (株)
代表 **永井 孝尚** 氏

今の時代、お客様に売ろうとしても、なかなか売れません。
必要なのは「お客様が喜んで買う理由を作ること」。
ここで必要なのは
「ニーズのサキドリ」と「自社の強みの徹底追及」。
マーケティング思考を身につけることです。
マーケティングのエッセンスを知るには、
専門用語は不要です。
セミナーでは、マーケティング専門用語を使わず、
わかりやすい事例をご紹介しながら、
『お客様が買う理由作る』方法を解説いただきます。



■ 日 時 平成 29 年 6 月 14 日 (水)
14 : 00 ~ 15 : 45 (受付開始 13 : 30)

■ 会 場 新潟県立図書館 1 階ホール
(新潟市中央区女池南 3-1-2)

■ 定 員 80 名 (先着順)

裏面を
ご覧ください！

■ 参加費 1 名につき 3,000 円
但し、**NICO クラブ会員は無料**

■ 主 催 (公財) にいがた産業創造機構
■ 共 催 新潟県立図書館、新潟県よろず支援拠点

プロフィール

マーケティング戦略アドバイザー。
ウォンツアンドバリュー (株) 代表。
1984 年に慶應義塾大学工学部を卒業後、日本 IBM に入社。事業戦略策定や人材育成戦略策定を担当し、同社ソフトウェア事業の成長を支える。
2013 年に日本 IBM を退社して独立。ウォンツアンドバリュー(株)を設立。

専門用語を使わずにわかりやすい言葉でマーケティングの本質を伝えることをモットーに、幅広い企業や団体を対象に、講演やワークショップを実施。
『これ、いったいどうやったら売れるんですか?』『100 円のコーラを 1000 円で売る方法』『戦略は「1 杯のコーヒー」から学べ!』など著書多数。

【問い合わせ先】(公財) にいがた産業創造機構 企画チーム

TEL : 025-246-0038 FAX : 025-246-0030 E-mail : club@nico.or.jp

■本紙申込書に必要事項をご記入の上、FAX 又は電子メールで送信してください。

第 58 回 NICO クラブセミナー申込書

(6/14 (水) 14 時～ 受付開始 13 : 30～)

公益財団法人にいがた産業創造機構 企画チーム宛て
FAX : 025-246-0030 (E-mail : club@nico.or.jp)

会社名 ・ 個人名			業種	
	どちらかに☑をいれてください。 <input type="checkbox"/> NICO クラブ会員 (1社3名まで無料) <input type="checkbox"/> 非会員		NICO クラブ 入会希望	有 ・ 無
住所	〒			
TEL		FAX		
電子メール				
参加者名		役職		

※ご記入いただいた情報は、プライバシーポリシーに基づき適正に扱います。プライバシーポリシーは当機構のホームページをご覧ください。(<http://www.nico.or.jp>)

■会場

新潟県立図書館 1 階ホール

〒950-8602 新潟市中央区女池南 3-1-2

※駐車場に限りがありますのでご了承ください。



NICO クラブ

セミナー
参加費無料!
1社3名まで

NICO クラブは、NICO をよりご活用いただくために、支援情報やビジネストレンド情報をお届けする会員制度です。

この機会にご入会ください (年会費 3 千円)

●主な会員特典

- ・ NICO クラブセミナーの開催
- ・ NICO クラブセミナー通信をお届け
- ・ 機関誌「NICO プレス」をお届け
- ・ メールマガジンを配信 (毎週水曜)

詳しくは NICO クラブ HP をご覧ください。

<https://www.nico.or.jp/club/>

※HP からも入会手続きが可能です。

NICO 受付印

- お申込みいただいた方には、申込書に受付印を押印の上、FAX で返送します。
- 非会員の方は、受付時に 3,000 円を頂戴します。

NICO クラブセミナー × 新潟県よろず支援拠点

無料個別相談会

新潟県よろず支援拠点では、県内中小企業・小規模事業者の売上拡大、商品開発、生産改善などの様々な相談に「よろず支援拠点コーディネーター」が対応しています。

皆さまにより気軽にご相談いただける機会として、第58回 NICO クラブセミナーの開催と合わせて、出張相談会を開催することにいたしました。相談無料です。お気軽にご相談ください。

相談日時

平成 29 年

6月14日(水)

11:00~14:00

- ・相談時間は1社あたり60分以内
- ・申込時に希望時間帯をお知らせください。



相談対応：武田浩昭コーディネーター
(中小企業診断士・特定社会保険労務士)

相談会場

新潟県立図書館 2階 大研修室
(新潟市中央区女池南 3-1-2)

申込方法

裏面に必要事項を記入のうえ、
FAX もしくは Eメールでお申し込みください。(先着順)
お急ぎの場合は、他の日程もご相談を承りますので、お問い合わせください。

申込期限：6月7日(水)

NICO クラブセミナー×新潟県よろず支援拠点 相談申込書

新潟県よろず支援拠点 宛

FAX:025-246-0033 Eメール:yorozu@nico.or.jp

以下に記入の上、FAXもしくはEメールにてお申し込みください。

- ご希望日時に○をつけてください。
申込受理後、相談時間を調整してご連絡いたします。

6/14 (水)

新潟県立図書館

11:00~12:00

12:00~13:00

13:00~14:00

相談者（企業）名：

相談者役職 氏名：

所在地：〒

TEL：

FAX：

Eメール：

設立年月：

資本金： 円 売上高： 円 従業員数： 人

- 日頃の業務内容をご記入ください。

- 今回の相談内容をご記入ください。※書ききれない場合は別紙でも結構です。

相談のテーマ（課題）を☑チェックしてください。

- 売上拡大 資金調達 コストダウン 生産改善 人事・労務
- 創業 事業承継 補助金・助成金 その他

問題点

相談内容

この相談会を何で知りましたか？（該当するものにチェックを入れてください）

- 商工会からの案内 NICOからの案内 知人からの紹介 その他

※事務局記入欄 受付日： 年 月 日 受付者：