

# NICO海外ビジネスセミナー（北米）

## アメリカ市場開拓の戦略構築に向けて

### ～アメリカの「日用品」市場を中心に～

クールジャパンブームで海外からの日本製品への関心が高まる中、アメリカ市場を狙う日本企業が増えています。アメリカ進出を狙うには、アメリカ市場をよく知った上で戦略を練ることが重要です。

NICOと新潟県信用保証協会では、NICO海外ビジネスコーディネーターの松浦恵子氏を講師に迎え、北米ライフスタイルビジネス最前線を紹介すると共に、アメリカ市場進出の第一歩に繋がるビジネスの方法、戦略を分かりやすく解説するセミナーを開催します。アメリカへのビジネス展開を検討されている方は、ぜひご参加ください。

日時：2017年6月7日（水）15:00～16:30（受付開始 14:30）  
16:40～17:30（個別相談会・事前予約制）

会場：三条信用金庫 研修所（三条市旭町 2-10-18）※無料駐車場あり

<会場/駐車場案内 URL>

<http://www.shinkin.co.jp/sanshin/info/store/images/parking.pdf>

講師：松浦 恵子 氏 Actus Consulting Group Inc. ディレクター  
NICO 海外ビジネスコーディネーター



#### 【略歴】

外資系大手通信会社の勤務後に渡米。メリーランド州の4年生大学に編入し、ビジネスを専攻。大学卒業後、Actus Consulting Group Inc.に入社。ニューヨーク本社勤務を経て、ロサンゼルス支店立ち上げ時に転勤し、ロサンゼルス支店マネージャーとして活躍。現在はニューヨーク本社のディレクター。2017年1月より、NICO 海外ビジネスコーディネーター。

内容：

- 日本とアメリカの市場の違いから、アメリカ市場開拓のステップまで
- アメリカ市場調査のポイント
- アメリカ市場向けの商品開発のヒント ほか

個別相談会：

① 松浦氏による個別相談会：16:40～17:30（事前予約制）

※アメリカ市場での自社商品の市場性やデザイン・色、各企業に合った販路開拓方法等についてご相談頂けます。可能な限り、商品サンプルを持参してください。

② NICO 田辺コーディネーターによる貿易相談会：16:40～17:30（事前予約制）

※輸出入についてのアドバイスや、契約締結時の留意点など、貿易に関する様々な事項をご相談頂けます。

上記①②について、都合がつかない場合は6月8日（木）同会場での個別相談を別途申し受けます。

主催：公益財団法人にいがた産業創造機構、新潟県信用保証協会

共催：新潟県中央中小企業支援プラットフォーム

後援：ジェットロ新潟、長岡市、長岡国際ビジネス研究会、新潟経済同友会（予定）

定員：50名（定員になり次第、申込みを締め切ります。）

参加費：無 料

申込期限：5月31日（水）17:30 別紙申込書をメールでお送りください。

※個別相談会の相談時刻は6月1日以降、個別にご連絡いたします。先着順に受付いたします。

希望者が多い場合は、ご希望を受付できない場合もございます。予めご了承ください。

問い合わせ：販売戦略チーム 駒田、小川（TEL:025-246-0063）

あて先

NICO販売戦略チーム 駒田、小川行

 E-mail : [trade@nico.or.jp](mailto:trade@nico.or.jp)

## 「海外ビジネスセミナー（北米）／個別相談会」参加申込書

(フリガナ) 貴社名	( )			
部署・役職				
お名前	※複数名の参加をご希望の場合は、参加者全員のお名前をご記入ください。			
ご住所	〒			
TEL		FAX		E-Mail
講師への質問				
個別相談会 申込み	(希望する個別相談会の口にチェックしてください) ※両方でも可			
	<input type="checkbox"/> ①松浦氏による個別相談会 (相談内容: ) ※6月8日(木)の個別相談をご希望の場合は、10:00~15:00までの間で 下記にご希望の時間をご記入ください。 ( )			
	<input type="checkbox"/> ②NICO 田辺コーディネーターによる貿易相談会 (相談内容: ) ※6月8日(木)の個別相談をご希望の場合は、10:00~15:00までの間で 下記にご希望の時間をご記入ください。 ( )			

受講票は発行いたしません。定員を超過した場合のみご連絡いたします。

※ご記入いただいたお客様の情報は適切に管理し、本セミナー運営のために利用するほか、講師には参加者名簿としてお渡します。