

平成29年(2017年)5月31日(水)

報道関係各位



## 海外ビジネスセミナーを開催します！ 「アメリカ市場開拓の戦略構築に向けて」 ～アメリカの「日用品」市場を中心に～

NICO（公益財団法人にいがた産業創造機構）と新潟県信用保証協会、新潟県中小企業支援プラットフォームでは、NICO海外ビジネスコーディネーターの松浦恵子氏を講師に迎え、県内企業の関心も高い北米ライフスタイルビジネス最前線を紹介すると共に、アメリカ市場進出の第一歩に繋がるビジネスの方法、戦略を分かりやすく解説するセミナーを開催します。

当日は是非、報道で取り上げてくださるようお願いいたします。

### 記

- 日時 平成29年6月7日（水）15:00～16:30（受付開始 14:30）  
16:40～17:30（個別相談会・事前予約制）
- 会場 三条信用金庫 研修所
- 講師 NICO海外ビジネスコーディネーター 松浦恵子氏  
(Actus Consulting Group Inc. ディレクター)
- テーマ アメリカ市場開拓の戦略構築に向けて～アメリカの「日用品」市場を中心に～
- 参加費 無料
- 定員 50名（定員になり次第、申込みを締め切ります）

【添付資料】セミナーチラシ

〈この件に関する問い合わせ先〉

(公財) にいがた産業創造機構 販売戦略チーム 担当: 駒田、小川  
〒950-0078 新潟市中央区万代島5番1号 万代島ビル9階  
TEL : 025-246-0063 (直通) FAX : 025-246-0030 E-mail : [trade@nico.or.jp](mailto:trade@nico.or.jp)

# NICO海外ビジネスセミナー（北米）

## アメリカ市場開拓の戦略構築に向けて

### ～アメリカの「日用品」市場を中心に～

クールジャパンブームで海外からの日本製品への関心が高まる中、アメリカ市場を狙う日本企業が増えています。アメリカ進出を狙うには、アメリカ市場をよく知った上で戦略を練ることが重要です。

NICOと新潟県信用保証協会では、NICO海外ビジネスコーディネーターの松浦恵子氏を講師に迎え、北米ライフスタイルビジネス最前線を紹介すると共に、アメリカ市場進出の第一歩に繋がるビジネスの方法、戦略を分かりやすく解説するセミナーを開催します。アメリカへのビジネス展開を検討されている方は、ぜひご参加ください。

日時：2017年6月7日（水）15:00～16:30（受付開始 14:30）  
16:40～17:30（個別相談会・事前予約制）

会場：三条信用金庫 研修所（三条市旭町 2-10-18）※無料駐車場あり

<会場/駐車場案内 URL>

<http://www.shinkin.co.jp/sanshin/info/store/images/parking.pdf>

講師：松浦 恵子 氏 Actus Consulting Group Inc. ディレクター  
NICO 海外ビジネスコーディネーター



#### 【略歴】

外資系大手通信会社の勤務後に渡米。メリーランド州の4年生大学に編入し、ビジネスを専攻。大学卒業後、Actus Consulting Group Inc.に入社。ニューヨーク本社勤務を経て、ロサンゼルス支店立ち上げ時に転勤し、ロサンゼルス支店マネージャーとして活躍。現在はニューヨーク本社のディレクター。2017年1月より、NICO 海外ビジネスコーディネーター。

内容：

- 日本とアメリカの市場の違いから、アメリカ市場開拓のステップまで
- アメリカ市場調査のポイント
- アメリカ市場向けの商品開発のヒント ほか

個別相談会：

① 松浦氏による個別相談会：16:40～17:30（事前予約制）

※アメリカ市場での自社商品の市場性やデザイン・色、各企業に合った販路開拓方法等についてご相談頂けます。可能な限り、商品サンプルを持参してください。

② NICO 田辺コーディネーターによる貿易相談会：16:40～17:30（事前予約制）

※輸出入についてのアドバイスや、契約締結時の留意点など、貿易に関する様々な事項をご相談頂けます。

上記①②について、都合がつかない場合は6月8日（木）同会場での個別相談を別途申し受けます。

主催：公益財団法人にいがた産業創造機構、新潟県信用保証協会

共催：新潟県中央中小企業支援プラットフォーム

後援：ジェットロ新潟、長岡市、長岡国際ビジネス研究会、新潟経済同友会

定員：50名（定員になり次第、申込みを締め切ります。）

参加費：無 料

申込期限：5月31日（水）17:30 別紙申込書をメールでお送りください。

※個別相談会の相談時刻は6月1日以降、個別にご連絡いたします。先着順に受付いたします。

希望者が多い場合は、ご希望を受付できない場合もございます。予めご了承ください。

問い合わせ：販売戦略チーム 駒田、小川（TEL:025-246-0063）