



題字 中村 暢子

商品開発セミナー

千三つ時代の

売れる商品づくり

御社は何を作り、何を販売していますか？

顧客がお金を支払うのは「商品」ではなく「価値」である、といわれています。

しかし、価値観の多様化が進み、開発した商品は千に三つも当たらないといわれる厳しい時代。

顧客が求める価値をどのように理解し、商品開発を進めていくか、が問われています。

本セミナーでは顧客に受け入れられる商品・サービスをどのように開発するか、

「顧客価値」をキーワードにその技法や理論を学び、

演習では実際に商品アイディアの発想法を経験して理解を深めていただきます。

日時 平成 27 年 12 月 4 日 (金) 10:00 ~ 16:00

会場 NICO テクノプラザ (長岡市新産 4-1-9 / TEL: 0258-46-9711)

講師 小松俊樹 氏 長岡大学 教授 / 中小企業診断士

対象 主に県内消費財メーカーの商品企画担当者など (全業種対応)

定員 20 名 (先着順: 申込多数の場合は 1 社 1 名で調整) **受講料** 無料

申込締切 平成 27 年 11 月 30 日 (月)

主催 公益財団法人にいがた産業創造機構 / 学校法人中越学園 長岡大学



【講師略歴】

- 昭和 48 年 3 月 早稲田大学卒業
- 昭和 48 年 4 月 消費財メーカーにて営業、商品企画、営業企画課長、営業管理課長を経験
- 平成 3 年 4 月 有限会社 M C A 設立。商品企画、販売促進のコンサルティングを業務内容として現在に至る。
- 平成 25 年 4 月 長岡大学特任教授
同大イノベーション人材養成講座 (商品企画、創業塾) 講師
- 平成 26 年 4 月 長岡大学教授

※申込方法は裏面をご覧ください。



Niigata
Industrial
Creation
Organization

公益財団法人

にいがた産業創造機構

NICOテクノプラザ

〒940-2127 長岡市新産4丁目1番地9

TEL.0258-46-9711 FAX.0258-46-4106

E-mail tekuno@nico.or.jp URL http://www.n-phoenix.jp/

■申込方法 下段の申込書に必要事項をご記入の上、FAXにて送信してください。



申込先 (FAX)
0258 (46) 4106

1 DAY セミナー 受講申込書

セミナー名	商品開発セミナー
-------	----------

会社情報

(フリガナ) 貴社名			
所在地	〒		
T E L		F A X	
事業内容			

	受講者情報①	受講者情報②	受講者情報③
(フリガナ) 氏名			
年齢			
所属部課名			
役職名			
職務内容 (職務経歴年数)	(年)	(年)	(年)
勤続年数			
E-mail アドレス ※			

※受講者情報のE-mailアドレス欄は必ずご記入ください。

[留意事項]

- ・受講決定の方法は、先着順とさせていただきます。
- ・申込多数の場合は、多くの企業から受講していただきたくため、1社1名で調整させていただきます。
- ・受講決定は、事前にご通知します。
- ・定員に満たないときは、実施を見送ることがあります。あらかじめご了承ください。

[個人情報の取り扱いについて]

- ・ご提供いただいた情報は、本講座の連絡及び情報提供に利用し、プライバシーポリシーに基づき適正に取り扱います。
- ・なお、プライバシーポリシーについては、当機構のホームページをご覧ください。(http://www.nico.or.jp)