

企業のチャレンジを応援する
ビジネス創造誌

NICOpress

公益財団法人にいがた産業創造機構 vol.163

2019

4

新しい事業に
チャレンジするなら
NICOに相談!

事例企業

- TRANS(トランス)インバウンド支援事業
- 有限会社浅野木工所
- 株式会社A-TRAD



NICO お悩み別支援メニュー

NICOでは、創業や販路開拓、新商品・新技術の開発、人材育成など、元気でやる気のある企業・起業家の挑戦を全力でサポートします。

➤ 例えば、以下のような目的やお悩みをお持ちではないですか？ 当てはまるものがあれば、ぜひ、お気軽にご相談ください！
まずは総合相談窓口へ TEL.025-246-0025

1 起業・創業したい

起業・創業に当たり助成金を受けたい。

ベンチャー企業創出助成金、起業チャレンジ応援助成金など

起業・創業の困りごとを相談したい。

くらすデイ、創業事業計画ブラッシュアップ支援、よろず支援拠点 など

創業に向けてオフィススペースを借りたい。

創業準備オフィス(新潟市)、NARIC(長岡市)

2 新事業を展開したい

新事業や新技術を開発したい。

イノベーション推進助成金など

生産性向上に向けて設備投資に取り組みたい。

生産性革新等挑戦投資促進事業など

3 新商品の開発や、 販路開拓をしたい

商品開発力を強化したい。

- モノ 製造業と県内デザイナーのマッチング
- モノ 百年物語ブランド構築事業、ニイガタIDSデザインコンペティション
- 食品 売れる食品づくり支援

展示会などに参加し販路を拡大したい。

- 共通 地域中核企業国内販路開拓促進事業
- 機械 機械要素技術展
- 食品 うまさぎっしり新潟・食の大商談会、スーパーマーケット・トレードショーなど



4 海外展開したい

海外展開に挑戦するために助成金を受けたい。

海外展開加速化支援事業、海外展開トライアルサポート事業など

海外での現地活動をサポートしてほしい。

海外ビジネスコーディネーター

海外バイヤーが来日する商談会に参加したい。

海外バイヤー招聘商談会 in 新潟

[台湾・シンガポール・ベトナム・香港・韓国](予定)

5 先進技術を 導入・活用したい

IoTやロボットなど先進技術開発を進めたい。

先進技術開発支援事業

AI・IoTの導入に必要な知識を習得したい。

IoTビジネス実践力強化塾

6 新たな研究開発に挑戦したい

大学や研究機関と連携して

研究開発に取り組みたい。

産学連携のコーディネート

国などの競争的資金の獲得を目指したい。

次世代産業技術創出支援事業

研究開発の新たなアイデアを形にして

事業化を目指したい。

次世代産業チャレンジ研究会事業

7 人材育成したい

機械設計技術者を養成したい。

長岡モノづくりアカデミー

先進技術を活用するため、IT技術者を養成したい。

IoTコーディネーター育成研修、高度IT人材育成研修

支援内容別メニュー



助成金等の
資金的支援

起業・創業の支援	
● ベンチャー企業創出助成金	独創的なアイデアをもとにした創業を支援
● 起業チャレンジ応援助成金	地域に密着した身近なビジネスの起業を支援
● U・Iターン創業応援助成金	U・Iターン等による起業を支援
● ニュービジネス雇用助成金	県の「戦略産業分野」で新規雇用を伴う創業・第二創業を支援
● ふるさと起業家応援助成金	ふるさと納税を活用し起業時の資金調達を支援
新商品開発や新事業展開・生産性向上の支援	
● イノベーション推進助成金	新技術や新製品開発による新事業展開を支援
● 建設企業経営革新支援助成金	建設企業の新分野・新市場進出と本業強化を支援
● 生産性革新等挑戦投資促進事業	生産性向上により競争力強化を目指す設備投資を支援
● 先進技術開発支援事業	AI・IoT等を活用したシステム・ロボットの開発を支援
● 次世代産業技術創出支援事業	国等の競争的資金の獲得に向けた研究や調査費を支援
市場開拓支援	
● 中小企業等外国出願支援事業補助金	外国への特許・商標出願等を支援
● 地域中核企業国内販路開拓促進事業	地域中核企業の見本市出展等による販路開拓を支援
● バイヤー等招聘による商談会	随時開催
● 海外展開加速化支援事業	海外の市場調査・販路開拓に必要な経費を助成
● 海外展開トライアルサポート事業	初めての海外展開に係る市場調査等の経費を助成



マッチング
(展示・商談会等)
商品評価・
ブラッシュアップ

展示会出展	
● 機械要素技術展出展	機械要素技術展(東京・関西)にNICOブースを出展
● うまさぎっしり新潟・食の大商談会	サンシャインシティ(東京池袋)で展示商談会を開催
● スーパーマーケット・トレードショー	首都圏への販路開拓に向けてNICOブースを出展
● 新潟物産展の開催	全国各地の百貨店で新潟フェアを開催
● 海外見本市NICOブース出展	中国等の海外の見本市でNICOブースを出展
商品評価・ブラッシュアップ	
● 「百年物語」ブランド構築事業	世界に向けた商品開発を行うNICOと企業の協働プロジェクト
● ニイガタIDSデザインコンペティション	様々なジャンルの専門家が審査委員となり出品作品を評価
● 製造業と県内デザイナーのマッチング	製造業者の技術・素材とデザイナーの提案をマッチング
● 訪日外国人向け販路開拓支援事業	訪日外国人向け商品に関するプロモーションを展開



セミナー・講座

● 提案力向上支援事業(製造業)	製造業の展示会等での販路拡大を目指す講座
● 海外展開基礎セミナー	海外展開に関する基礎知識を習得する講座
● ねくすと創造塾	商品企画の人材育成のためのワークショップ
● 高度IT人材育成研修	設計・開発技術を有するリーダークラスの人材を育成
● IoTビジネス実践力強化塾	IoT導入に必要な技術やビジネス展開ノウハウを習得
● IoTコーディネータ育成研修	AI・IoTの導入をコーディネートできる人材を育成
● アイデアソン・ハッカソン	AI・IoTで様々な課題の解決を目指すハッカソンを開催
● 長岡モノづくりアカデミー	機械関連産業等で求められる設計技術者を育成



専門家への相談

● 専門家派遣事業	NICO登録の外部専門家の派遣
● 創業事業計画ブラッシュアップ支援事業	事業計画の策定をコーディネーターが伴走支援
● 海外ビジネスコーディネーター	専門スタッフが海外での現地活動をサポート
● 産学連携のコーディネート	企業と大学等のマッチングや共同研究体制の構築を支援

本号で紹介する支援事業の他にも、様々な支援メニューがあります。まずはお気軽にご相談ください。
詳しい内容はNICOホームページ(<https://www.nico.or.jp/>)や
NICO総合案内(平成31年4月発行予定)をご覧ください!

1 起業・創業したい！

ベンチャー企業創出助成金

新規性の高い技術やサービスのもとに、県内で起業する者、若しくは決算を5期終えていない中小企業に対して、必要な経費を助成します。最長で2か年の連続申請が可能です。

助成限度額 500万円以内(連続申請の場合、2年目は300万円以内)
助成率 2/3以内
募集時期 4月頃を予定

▶ 創業・経営革新チーム TEL.025-246-0051

起業チャレンジ応援助成金

幅広い起業の促進と雇用の創出を目的に、地域に密着した身近な起業に必要な経費を助成します。

助成限度額 100万円以内(一定条件で300万円以内)
助成率 1/2以内
募集時期 5月頃を予定

▶ 創業・経営革新チーム TEL.025-246-0051

起業・新事業展開に関する相談 **相談無料**

起業に興味を持ち始めた方から本気で起業や新事業展開を志す方まで、様々なお悩みごとのご相談に応じます。

▶ くらたデイ:企画チーム TEL.025-246-0038 ▶ 創業事業計画ブラッシュアップ支援:創業・経営革新チーム TEL.025-246-0051
 ▶ 新潟県よろず支援拠点 TEL.025-246-0058

2 新事業展開や新技術・新製品開発に挑戦したい！

イノベーション推進助成金

新規性の高い技術等の研究開発事業や、独自技術やアイデアを基にした従来にない画期的な製品開発などにより、高付加価値化を図ろうとする取り組みに対して、その開発から販売プロモーションまでの一貫した事業に必要な経費を助成します。

助成限度額 地域中核企業枠 1,000万円 助成率 2/3以内
 一般枠 500万円 助成率 1/2以内

※地域中核企業

県内企業5社以上に継続(直近1年以内に2回以上)して発注実績があり、直近決算における県内企業への発注額が1億円以上の企業

▶ 創業・経営革新チーム TEL.025-246-0051

生産性革新等挑戦投資促進事業

労働生産性の向上や起業、経営革新型事業承継に取り組むための設備投資について、所定の利子に相当する金額を助成します。

助成額 1,000万円～5億円の融資に対する利子相当額
募集時期 4月～10月を予定



▶ 経営基盤強化チーム TEL.025-246-0056

ライフスタイルとなる防災強化事業

意欲ある企業とともに「防災性能をもった日常商品・サービス」「普段使いできる防災用品・サービス」の開発などに取り組み、「防災のライフスタイル化」及び「災害に強い安全・安心な社会づくり」に寄与することを目指します。

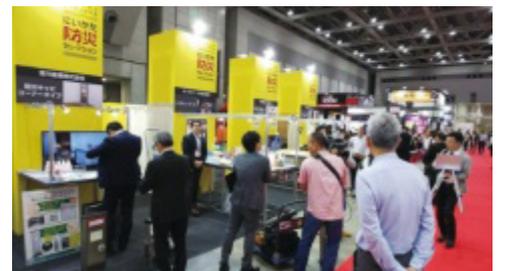
● 商品開発等に向けた支援

- ・商品開発に関する勉強会
- ・防災性能の向上のための専門家助言 等

● 防災関係展示会出展に係る助成

- ・助成限度額 20万円
- ・助成率 小間料の1/2以内

▶ 企画チーム TEL.025-246-0038



英語とコミュニケーション力で 上越と世界をつなぐ存在に

TRANS(トランス) インバウンド支援事業

インバウンドコーディネーター 笹川 枝里子 氏/林 亜沙美 氏

〒943-0822 上越市新町159 TEL.050-5436-9768

E-mail info@trans-j.jp URL https://trans-j.jp/

利用支援制度

- ▶ 起業チャレンジ奨励事業(平成30年度)
- ▶ 専門家派遣(SNSの活用による事業PR)
- ▶ 広報相談会

起業支援策の存在を知り ゼロから会社立ち上げへ

平成30年9月に創業したトランスは「上越から世界に橋を架ける」をモットーに、上越市を訪れる訪日外国人に関わるインバウンド支援事業を手掛けている。

メンバーの笹川氏と林氏は10年前に英会話教室の同僚として出会い、その後海外へ渡った笹川氏が帰国した際に再会。生命保険会社で再び同僚として働いていた。ある時、飛込営業に入った会社社長から「英語が好きなら、それを活かすべき」とアドバイスされた直後に、旅行会社からインバウンド事業の誘いを受けた。「これだ!」と直感してふたりとも仕事を辞めたのですが、事情があって入社が白紙に。どうしようかと思っていたときに、アドバイスをうけた社長から“ふたり



飲食店の英語メニュー製作のほか観光パンフレットの英語翻訳も手掛ける。「いずれは英語表記のパンフレットが必要になる」と話す店や施設は多く、この先需要は増えると感じている。

で事業を始めたらいい」と背中を押され、NICOの起業チャレンジ奨励事業(助成金)も教えていただきました」。

上越に外国人を呼び込みたい ニーズがあることも実感

笹川氏は「助成金があると知ったことも踏み出すきっかけ。やるしかない、と覚悟を決めることができたのは、この支援があったからです」と振り返る。上越商工会議所のサポートを受けながら事業内容や今後3年間の事業計画、申請書類を作り上げていった。

林氏は「国内はインバウンド客が増加していますが上越を訪れる外国人はまだ少ない。けれど、上越に外国人を呼び込みたいと思っている人はたくさんいることも分かりました。私たちがお手伝いできることはあると感じています」と語る。まずは上越の魅力を伝えようとSNSで「Discover Joetsu」として英語で発信。SNSについてはNICOの専門家派遣を通じて戦略的な活用を学んだほか、広報相談会も利用した。

ビジネスマッチングに参加し 地元企業とのコラボも進行中

最初の仕事は上越市の寿司店の英語表記メニュー製作だった。その後、地元新聞社に事業が取り上げられたのをきっかけに、外国人向けのガイドや翻訳などの依頼が舞い込むようになる。一方



共にインバウンドコーディネーターの資格を持つ笹川氏(写真右)と林氏(写真左)。「海外から上越に戻ったとき一面に広がる緑の田んぼを見て、なんて素敵なんだろうと感動しました。改めて知っていくと、上越には外国人にアピールできる魅力がたくさんあることに気づきました」。



地元旅行社と組んで老舗料亭の建物見学や食事、座禅・和菓子作り体験ができるツアーを企画。参加した外国人客からは珍しい体験ができたと好評だった。

で、上越に暮らす外国人のサポートにもニーズを感じ、外国人オーナーの宿泊施設で予約代行や施設整備時の通訳なども手掛けている。近く、ビジネスマッチングで出会った企業と、海外旅行や出張時に利用できる通信機器のインフラ(SIMカード)の提供も事業化する計画だ。「まずは収益を上げる体制を整えながら、多くの外国人が上越を訪れてくれるように、私たちにできることを増やしていきたい」と語るふたり。大好きな英語で地元・上越を盛り上げたいという思いを胸に、挑戦を始めている。

活用のポイント

- 起業資金や相談など様々な支援を有効活用
- SNSフォロワー数を増やすテクニックを専門家から学ぶ
- 広報相談会で事業をPRするための広報活動を相談

3 新商品の開発や販路開拓をしたい！

生活関連産業デザイン・ブランディング支援事業

● DESIGN LAB (デザイン・ラボ)

商品開発、デザイン、ブランディング、プロモーション、販路開拓等に積極的に取り組む生活関連産業を対象に、専門家や県内クリエイターによる相談対応や、製造業とデザイナーとのマッチングなど様々な事業をデザイン視点で展開します。

開催時期 随時

▶販売促進チーム TEL.025-246-0044

● ニイガタIDSデザインコンペティション

新商品や新たなシステム提案について、デザイナーや流通、マスコミ等の幅広いジャンルの専門家が、それぞれの視点で審査を行い、各賞を決定します。また、表彰式に合わせて、新潟のデザインに係る展示イベント等を実施します。

開催時期 9月頃を予定

▶販売促進チーム TEL.025-246-0044



食品産業マーケティング支援事業

● 売れる食品づくり支援

首都圏等の大消費地への販路拡大を目指す企業や、新商品開発を行う企業を対象に、売れる食品づくりに向けた専門家による評価やアドバイスをを行うとともに、商品のブラッシュアップやテスト販売などの機会を提供します。

開催時期 随時

▶販売促進チーム TEL.025-246-0044

● うまさぎっしり新潟・食の大商談会

サンシャインシティ(池袋)を会場に、首都圏等の流通・外食・ホテル業等のバイヤーを対象とした商談会を開催します。

開催時期 9月(募集期間:4~5月頃を予定)

▶販売促進チーム TEL.025-246-0044



地域中核企業国内販路開拓促進事業

地域内に協力企業を多数抱える企業の国内見本市等への出展経費を助成します。

▶経営基盤強化チーム TEL.025-246-0056

助成限度額 300万円以内
助成率 1/2以内(一定条件で2/3以内)
募集時期 4月頃を予定

4 海外展開に挑戦したい！

海外展開加速化支援事業

輸出拡大に向けて、海外市場のマーケティング調査、見本市出展や越境EC構築に必要な経費を助成します。

助成限度額 100万円~800万円
助成率 1/2以内
募集時期 4月頃を予定

▶販売戦略チーム TEL.025-246-0063



海外展開トライアルサポート事業

海外展開に初めて取り組む企業等を対象に、セミナー開催による基礎知識の習得、海外市場調査や見本市出展等へのトライアルを支援します。

助成限度額 50万円
助成率 1/2以内
募集時期 4月頃を予定

▶販売戦略チーム TEL.025-246-0063



海外展開個別相談・海外ビジネスコーディネーター

海外展開に関するお悩みについてNICO事業アドバイザーがご相談に応じます。また、海外に配置しているビジネスコーディネーターが現地活動をサポートします。

▶販売戦略チーム TEL.025-246-0063

配置国 ベトナム、シンガポール、台湾、韓国、アメリカ、タイ、中国、ロシア、モンゴル
募集時期 随時

市場を知り、ニーズに応じた商品開発支援策を活用して挑戦

NICOクラブ会員 ▶ 有限会社浅野木工所

常務 浅野 匡 氏 / 浅野 利栄子 氏

〒955-0852 三条市南四日町2-11-23 TEL.0256-32-1800 FAX.0256-33-3655

URL <https://asano-mokkousho.co.jp/>

利用支援制度

- ▶ ● 海外市場獲得サポート事業(平成28・29・30年度)
- ゆめづくり助成金
- 高付加価値化サポート助成金
- 防災ビジネス関連展示会(販売部会)
- ニイガタIDSデザインコンペティション

各国から問い合わせが増え本格的な海外展開に挑戦

園芸用品と農業用品を主力に、除雪用品やアウトドア用品などを製造・販売する浅野木工所では、3年前から海外販路の開拓に力を入れている。「問屋経由での間接輸出はしていましたが、数年前より海外から直接問い合わせが来るようになり、本格的に海外へのものづくりをしたいと考えました」と語る浅野利栄子氏。そこで情報を得るためジェット口新潟に相談したところ、シンガポールの展示会出展を勧められる。「海外出展にはかなり費用がかかるため、NICOの支援策に申請させていただきました」。

市場調査でニーズを探り現地に合う商品づくりを

こうして海外市場獲得サポート事業に採択され「シンガポールガーデンフェスティバル2016」に出展。「実はB to Cの展示会だということを現地で知ったのです



初出展の「シンガポールガーデンフェスティバル2016」では、持ち込んだ商品の8割は手ごたえがなく、あらためて市場調査の重要性を再認識した。ペランダガーデニングが多いなど現地の園芸事情をもとに商品開発を続けている。

が、消費者であるお客様と直接お話してきたことで、現地でどんな園芸商品が求められているのかよく分かりました」。日本の刃物製品は需要が見込める半面、商品をそのまま海外で売ることは難しいと実感したという。

この展示会をきっかけに同社は、シンガポールの市場にマッチする商品を開発するため、高付加価値化サポート助成金を活用。成長が早い現地の樹木を伐採する「高枝切りバサミ」を完成させた。

一方、アメリカの市場に向けて、既存商品の「ステンレス山菜掘り」の技術を活かしたミニ山菜掘りを開発。ゆめづくり助成金を活用して現地の市場調査を行い、試作品づくりを重ねた結果、アメリカをはじめシンガポールでも評判は上々だという。

人に役立つ商品を作り国内外へ広げていきたい

「支援策を活用する一番のメリットは、取り組みにかかる費用を軽減できることでチャレンジのきっかけになることです」と浅野氏。補助金を使って作成した越境ECのサイトから、海外のユーザー、スイスの会社と取引が始まり、商社を通じた間接輸出も増えるなど、3年間で着実に成果を出している。

「当社は築地市場で魚を引っ張る鉤(かぎ)の製造から始まり、お客様の“これを作ってほしい”という声を聞きながら商材

英語の通訳も務める浅野利栄子氏(写真左)。「当社はユーザーの声をもとにしたユニークな商品が多いので、海外向けでもそういう商品ができないか考えました」。浅野常務(写真右)は「昔から作っている鉤や高口などの道具は水害や火事の際にも役立つので、今後はNICOの展示会にも出展しながら防災用品の販路を広げていきたいです」と話す。



市場調査でアメリカでキノコ採り用のナイフが売れるという情報を得て開発したミニ山菜掘り。シンガポールでもすでに購入予定者がいるという。



指にはめて素手感覚で収穫できる収穫カッターは、アメリカで見た商品に刺激を受けて製品化したもの。新タイプのR型は反応が良く国内でも好評である。

が増えてきました。これからはいろいろなジャンルで人に役立つものを作り、それを国内外に広げていければと思います」。近年は防災用品にも力を入れ、国内の販路開拓も進める同社。ユーザーの声を反映させた商品を、今後も燕三条から発信してゆく。

活用のポイント

- 補助金を活用し海外出展にかかる費用を軽減
- その国のニーズに合わせた商品開発を行う
- 市場調査を通じて、売り込む商材を見極める

5 IoTなどの先進技術を開発したい！

先進技術開発支援事業

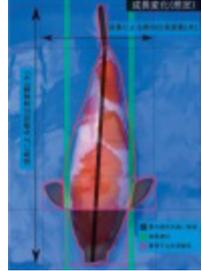
高度IT（AI、IoT、ビッグデータ分析等）やロボットを活用した付加価値の高いビジネスモデルの創出と関連産業への県内企業の参入促進を図るため、ロボット本体及び周辺機器の試作開発又は高度ITやロボット等を活用したシステムの試作開発に要する経費の一部を助成します。

▶情報戦略チーム TEL.025-246-0069

助成限度額 250万円
助成率 1/2以内
募集時期 4月頃を予定

事例

H30年度事業で採択された「機械学習を用いた錦鯉の固体識別システム」



6 新たな研究開発に挑戦したい！

産学連携のコーディネート

県内企業と大学シーズとのマッチング、公設試等と連携した共同研究体制の形成、国等の競争的資金の獲得を支援します。研究開発の技術的課題や事業化に向けた問題解決のための支援も行います。



産学官連携フォーラム

▶産学連携チーム TEL.025-246-0068

次世代産業技術創出支援事業

県内企業と大学・研究機関等によるコンソーシアムが、事業化を見据えて国等の競争的資金獲得のために行う先行研究や市場・知財調査等を支援します。

助成額 300万円～1,000万円以内
助成率 2/3以内

▶産学連携チーム TEL.025-246-0068

次世代産業チャレンジ研究会事業

次世代産業の創出、高付加価値化につながるような案件を創出するため、テーマ別の「次世代産業チャレンジ研究会」を設置し、5～10年後の産業創造に向けた県内企業の新たなチャレンジを支援します。

随時テーマ募集



▶産学連携チーム TEL.025-246-0068

研究開発支援ウェブサイトのご案内

NICOをはじめ、国、県、関係機関等の助成金の公募情報やセミナーなど、研究開発に関する支援情報をタイムリーに掲載しています。

<https://www.nico.or.jp/rd/>



技術革新が進む燃料電池自動車部品の 金型加工技術で飛躍

株式会社A-TRAD(エートラッド)

代表取締役社長 安藤 敏希 氏 / 新事業推進部 部長 飯田 勝 氏 / 工場長 弦巻 仁 氏
〒950-0134 新潟市江南区曙町3-7-12 TEL.025-250-5765 FAX.025-250-5766
URL <http://www.a-trad.co.jp/>

利用支援制度

- サポイン事業(戦略的基盤技術高度化支援事業)
(平成27・28・29年度)

離型性の高い滑らかさを出す 高精度金型の加工技術

高精度の金型加工や鏡面加工、精密治具加工などを手掛けているA-TRADは、平成27年度からの3年間でサポイン事業に取り組んだ。採択テーマは「水素自動車燃料電池スタック セル用ガスケット製造金型部品の高精度加工の研究」だ。燃料電池自動車は、まもなく本格的な普及に向けた量産化が始まる。その燃料電池に使用されるパッキンのガスケット用金型には、高い精度と離型性の良さが求められている。燃料電池関連の仕事を進め始めていた同社が取り組んだところ、既存の技術では顧客要求に応えられなかった。これまで以上の技術革新が必要となり、サポインへの挑戦を決意。締め切りまで限られた期間ではあったが、NICOのサポートを得ることができ、採択された。



適正温度管理のもとで実験や製造を行えるように、空調装置を導入。一定の温度(±0.5℃)の環境下で行うようにした。

サポイン事業の経験は 大きなアピールポイントに

開発には飯田部長がリーダー、弦巻工場長がサブリーダーとなり、社員数名と共にチームを結成。長岡技術科学大学や県工技総研のアドバイスを受けながら進めた。

3年間の研究成果として、適正な温度管理によって5軸ヘール加工及び研削加工、面粗さ・寸法精度の目標値を達成することができた。これにより事業化も実現。新規取引先からの受注に繋がった。安藤社長は「安定した品質やコストバランスなどを見て、当社を選んでいただいている。当社で今までは出来なかった高い技術を確認できたことは、強いアピールポイントになっていると思います」と話す。

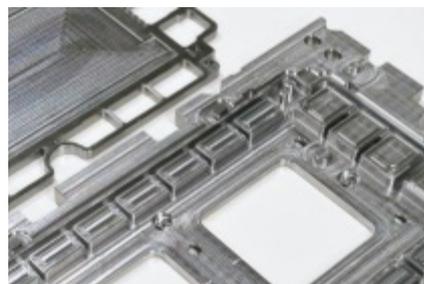
確立させた技術を活用し 新分野への挑戦も開始

飯田部長も「こうして新しい技術を確認できると、社内の他の技術も伸びていきます。それを次の事業展開につなげていきたい。すでに、今回の超精密加工技術を活かせる光学系へ進出し、微細加工などに取り組んでいます」と期待をかける。

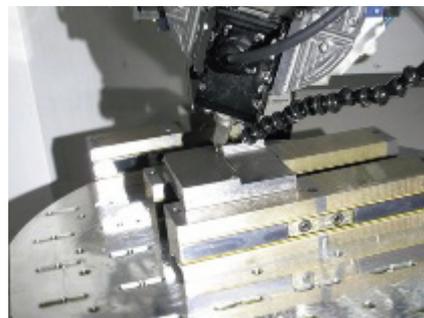
最後に安藤社長は「新しい人間関係、ネットワークも創出することができて、会社にとってサポイン事業が大きな転換点になったことは間違いない。光学系は



写真左から弦巻工場長、安藤社長、飯田部長。通常の生産業務があるなかで進めた測定データ収集や報告書の作成は苦勞も多かったが、今後につながる技術と製造基盤ができたことは大きいという。



ガスケット製造金型の一部。以前は職人の手で行っていた磨き作業を品質の安定性を追求して機械化した。



ガスケット用金型加工に必要なのがヘール加工。切削工具の最適条件を確立させ「5軸ヘール加工」も実現した。

世界でも日本がトップレベル。この最先端というフィールドで、時間をかけて微細加工事業を育てていきたい」と抱負を語った。時代の先端技術への挑戦は、従業員に仕事への誇りとモチベーションを与え、さらなる会社の活性化につながるに違いない。

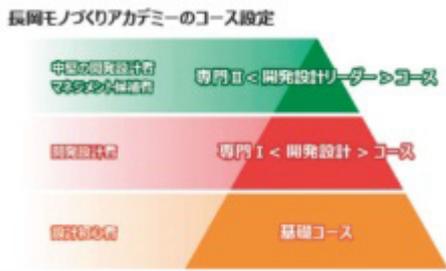
活用のポイント

- 自社だけでは達成できない高度な技術開発を産学官連携で実現
- 開発技術を事業化し、新分野への挑戦につなげる

7 人材を育成したい！

長岡モノづくりアカデミー

長岡地域の産学官の連携を通じて、機械関連企業に携わる技術者を対象とした人材育成講座を開催します。



長岡モノづくりアカデミー <https://www.n-phoenix.jp>
 ▶テクノプラザ TEL.0258-46-9711



IoTコーディネーター育成研修

IoTを導入・活用する企業と、IoTに関する製品・システム・サービス等を提供するIT関連企業との橋渡しができる人材を育成します。IoTについて豊富な経験を持つ講師による講義に加え、実際に企業での現地研修も行う実践的なカリキュラムによる研修です。

対象者

新潟県内のIT関連企業の技術者、企業の情報担当者、ITコーディネーター又はこれを目指す方



H30年度のグループ演習の一コマ

▶情報戦略チーム TEL.025-246-0069

まずはお気軽にご相談を! NICO相談体制



NICOのホームページから、登録専門家を検索できます。

総合相談窓口

NICOの活用方法など、「まずは相談したい」とお考えの方向けに、総合相談窓口を開設しています。

☎ 025-246-0025

専門家派遣

経営革新や新技術・商品開発などに取り組む企業の課題解決を図るため、NICOの登録専門家を派遣します。

費用負担 15,000円～28,500円/回

☎ 025-246-0051

新潟県よろず支援拠点

創業、売上拡大、商品開発、販売促進などのご相談を経験豊富なコーディネーター(弁護士、税理士、中小企業診断士、社労士、デザイン、食品等)がお受けします。

☎ 025-246-0058



新潟県中小企業再生支援協議会

秘密厳守

財務上の問題を抱えているが、事業の収益性や将来性があり、事業の再生・改善に意欲を持つ中小企業のご相談をお受けします。

☎ 025-246-0096



新潟県事業承継ネットワーク事務局

秘密厳守

事業承継に関するご相談全般をお受けします。

☎ 025-246-0038



新潟県事業引継ぎ支援センター

秘密厳守

後継者不在などの悩みを抱える中小企業の「事業引継ぎ」を支援します。

☎ 025-246-0080



新潟県プロフェッショナル人材戦略拠点

新事業や新販路開拓など積極的な経営への転換に必要なプロフェッショナル人材の採用をサポートします。

☎ 025-246-0024



下請けかけこみ寺

企業間の取引上のトラブルやお悩みごとを専門相談員がお受けします。

☎ 0120-418-618 又は 025-246-0056

NICOウェブサイト・SNSをご活用ください!

本誌で紹介した他にも様々な支援メニューを用意しております。詳しくは[NICOウェブサイト](https://www.nico.or.jp)をご覧ください。また、[Facebook](#)や[LINE@](#)でも最新情報を発信しています。ぜひご登録ください!

NICO ホームページ



HP <https://www.nico.or.jp/> NICO 新潟

FB Facebookの検索窓で「@nico.niigata」を検索

LINE LINEアプリを起動し友だちタブを開き、友だち追加ボタン>QRコードをタップしスキャン

LINE@





TSUBASA
M&A PARTNERS

つばさM&Aパートナーズ

— 想いをつないで未来へ —

M&A
累計18社
サポート

Best Consultant Award 2018 最優秀M&A賞 獲得

新潟県の税理士法人・会計事務所で初!
2018年度日本M&A協会主催『パリ国際会議』にて
全国800を超える会計事務所の中、
M&A実績1位(MVP)を獲得致しました。



士業・金融機関等の
支援機関の会員様、随時募集中!

事業承継M&Aの情報発信・交流拠点
平成31年度
つばさ事業承継パートナー
研究会を今年も更に
内容を拡充して実施します。

会員数は
35
に増加中!



代表・税理士 山田 眞一

※会員数は平成30年度第1回～5回の実績です。
※詳しい内容につきましては、下記連絡先までお問い合わせください。

ご連絡先

株式会社 つばさM&Aパートナーズ

〒959-1234 燕市南7丁目17-9-5 県央ランドマークANX2-B

TEL.0256-61-5810 FAX.0256-64-2964

公式サイト <http://www.ma-partner.jp>



つばさ税理士法人

周年記念は

会社を知ってもらい、感謝を伝える

ポジティブな
きっかけになります

未来戦略

- 新ビジョン策定
- 新ロゴマーク作成
- 新規事業創出
(商品・サービス)
- CSR活動・地域貢献

人材戦略

- クレド
- 創業DNAの継承
- 働き方改革
- リクルーティング

ブラン
ディング

- 周年記念誌
- ブランドブック
- 販促キャンペーン
- 特別テレビ番組
- 各種広告宣伝

社 内
活性化

- 記念式典・パーティー
- 感謝旅行・運動会
- 研修会・講演会
- 制服リニューアル

企画からツール作成・イベント運営まで、周年事業をトータルにサポートいたします!

まずはお気軽に
ご相談ください

TEL.025-283-6222 (平日9:00~17:00)

Mail : info@dip.co.jp ※メールの件名を「周年事業相談」としてください。



株式
会社

第一印利所

周年・記念事業係

売上の仕組みづくりセミナー

増販塾

お客様を増やせていますか？
売上は伸びていますか？

CTPTマーケティングの体系をベースとして売上のしくみを作り、商品企画やツール作りを学べます。
1,000件を超える増販成功事例をご紹介します！

こんな方におすすめ

- お客様が減っている…
良い集客方法が知りたい
- お金をかけずに、売上を上げる
自社でも取組める仕組みを作りたい
- 売上を上げるためのノウハウを知りたい
- 他社がどのように売上を伸ばしているか
成功事例が知りたい

毎月テーマを変えて開催します

【テーマ例】

- CTPTマーケティングの基本
- 現状を把握する『SWOT分析』
- 成功への道筋を描く『ロードマップ』
- アイデア発想技法、モホロジカルスケッチ『商品企画』
- アプローチのポイント『顧客心理段階』と『YANの法則』
- うまく進める『展示会(商談会・販売会)』
- ビジネスチャンスを活かす『プレゼンテーション』 など

開催
日時

4/11・5/9・6/13・7/11・8/8
9/12・10/10・11/14・12/12

毎月第2木曜日 16:00～18:00

どの日程からでもご参加いただけます！

会場

小川会計ビル 5階研修室 (〒950-0812 新潟市東区豊2-6-52)

受講料

月会費 お一人様 5,000円(税込) ※事前にお支払いいただきます ●年会費も受け付けております。ご相談ください。

経営計画についてのご相談は株式会社小川会計コンサルティングまで！

TEL 025-271-2212 FAX 025-271-2224

(株)小川会計コンサルティング (税)小川会計・新潟異業種支援センター事業協同組合
【本店】新潟市東区豊2丁目6番52号 【亀田支店】新潟市江南区亀田緑町3丁目2番8号 【中央支店】新潟市中央区上所中1丁目8番17号

NICO press 2019 4 vol.163 2019年3月25日発行

編集・発行



Niigata
Industrial
Creation
Organization

公益財団法人
にいがた産業創造機構

〒950-0078 新潟市中央区万代島5番1号「万代島ビル」
(公財)にいがた産業創造機構 9~10F/NICO プラザ 11F
TEL. 025-246-0025 FAX. 025-246-0030
E-mail info@nico.or.jp URL https://www.nico.or.jp



本誌は環境に配慮し、米ぬか油を使用したライシンキで印刷しています。

本誌は印刷時に排出されるCO₂を100%カーボン・オフセットしています。
1部あたり1円が佐渡市の「トキの森」整備に提供されます。



ミックス
責任ある水資源を
使用した紙
FSC® C012835